

«الخطوط الكويتية» تتوج الفائزين في مسابقتها الرمضانية



جانب من تسليم الجوائز

ضمن فعاليات احتفالها بمرور 65 عاماً على تأسيسها، أقامت شركة الخطوط الجوية الكويتية مسابقتها الرمضانية بالتعاون مع جريدة الأنباء الكويتية الغراء وذلك لعام 2019 ، حيث أجريت السحوبات لاختيار الفائزين بالمسابقة مباشرة أمام ممثل وزارة التجارة والصناعة عبدالعزيز أشكناني.

وقد انقسم الحظ إلى 3 متسابقين، حيث فاز بالجائزة الأولى هاني قاسم محمد شعبان، وقد حصل على تذكرة سفر على درجة رجال الأعمال لاي وجهة أوروبية من الوجهات التي تسير الخطوط الجوية الكويتية إليها رحلاتها، وفازت بالمركز الثاني سناء ناصر سليمان، وقد حصلت على تذكرة سفر على درجة رجال الأعمال إلى أي وجهة للشرق الأوسط من الوجهات التي تسير الخطوط الجوية الكويتية إليها رحلاتها، وفاز بالمركز الثالث ناصر حمد عبدالله، وقد حصل على تذكرة سفر على درجة رجال الأعمال إلى أي وجهة خليجية.

وقد قام بتسليم الجوائز المقررة للفائزين مدير دائرة العلاقات العامة والإعلام فايز العنزي حيث قدم آخر التهانئ والتبريكات للفائزين لحصولهم على الجوائز، متمنياً لهم رحلات سعيدة

على متن طائرات الخطوط الجوية الكويتية وبأن يحفلوا بتجربة مميزة لا تنسى، كما تمنى للمشاركين الذين لم يحالفهم الحظ بالفوز بالمسابقات القادمة.

وأضاف العنزي: "جاءت مسابقة الشركة الرمضانية في إطار احتفالات الخطوط الجوية الكويتية بمناسبة مرور 65 عاماً، وذلك لتوعية المجتمع الكويتي بتاريخ الخطوط الجوية الكويتية العريق منذ التأسيس عام 1954 والمراحل التي مرت بها، حيث حظيت المسابقة التي أجريت طوال شهر رمضان المبارك بالتعاون مع جريدة الأنباء الغراء، على تفاعل العديد من المشتركين وعملاء الخطوط الجوية الكويتية للتعرف عن كثر على تلك

المعلومات التي تخص الخطوط الجوية الكويتية وتاريخها الملى بالإنجازات والحقب التي مرت بها سواء منذ تأسيسها أو خلال فترة الغزو العراقي الغاشم على بلدنا الحبيبة الكويت أو تحديث الأسطول أو غيرها من الخدمات المميزة التي أطلقتها الشركة لعملائها الكرام".

وفي الختام تقدم العنزي

بجزيل الشكر ووافر الامتنان لجريدة الأنباء على تعاونهم للموس وجهودهم المبذولة في إنجاح تلك المسابقة، متمنياً لهم مزيداً من التوفيق والسداد في خدمة الإعلام الكويتي ودعم الخطوط الجوية الكويتية على مر السنوات وهو ما ينسحب على جميع صفحاتنا المحلية التي نعد من أعمدة الإعلام في منطقة الشرق الأوسط.

هواوي « Mate 20 X 5G ... ملك الهواتف الذكية الداعمة للجيل الخامس



هواوي (Mate 20 X 5G)

تم تنصيب شبكات الجيل الخامس بكثرة هذه الأيام ويقوم مشغلو شبكات الاتصالات الإقليمية بسرعة بنشر تجاري لشبكات الجيل الخامس. تأتي دول مجلس التعاون الخليجي في الموجة الأولى من إطلاق شبكة الجيل الخامس. التوقيت هو كل شيء، يقول الناس في كثير من الأحيان، ولهذا السبب تطلق هواوي هاتف HUAWEI Mate 20 X 5G)، الذي يُدعى حالياً بأنه ملك الهواتف الذكية الداعمة للجيل الخامس وأول هاتف ذكي تجاري من هواوي في السوق. ومن الجدير بالذكر أن هواوي بدأت تطوير تكنولوجيا الجيل الخامس في وقت مبكر من عام 2019 ووظفت الآلاف من الموظفين العاملين في تطوير هذا الجيل و استثمرت مايقارب 1.4 مليار دولار في هذه التكنولوجيا فقط في عامي 2017-18. في حين تم إطلاق هاتف HUAWEI (Mate 20 X 5G) الماضي من العام الحالي، دعونا نكتشف المزيد حول هذا الهاتف.

ماهما SA و NSA؟

حاليا، يدخل قطاع شبكات الجيل الخامس العالمي بسرعة إلى المرحلة التجارية. وقد اعتمدت شركات الاتصالات في مختلف البلدان والمناطق طريقتين رئيسيتين للشبكات، هما غير مستقل (NSA) ومستقل (SA)، لبناء شبكات جيل خامس محلية.

سيتم تصنيف الموجة الأولى من شبكات الجيل الخامس على أنها غير مستقلة (NSA)، أي أن شبكات الجيل الخامس سيتم دعمها من قبل البنية التحتية الحالية المتوفرة للجيل الرابع. لكن في الماضي قديما، سيكون هناك تحول تام إلى شبكة الجيل الخامس المستقلة (SA) والتي هي الحل الحقيقي

في نهاية المطاف لشبكات الجيل الخامس. يتميز وضع مستقل (SA) بتقديم التبسيط وتحسين الكفاءة، وسيكون التحويل في نهاية المطاف من شبكة جيل خامس غير مستقلة إلى شبكة جيل خامس مستقلة من قبل المشغلين غير مرئية للمستخدم.

هاتف HUAWEI Mate 20 X 5G) هو أول هاتف ذكي داعم للجيل الخامس في العالم» يعمل على بنية تحتية لكل من مستقل (SA) وغير مستقل (NSA). إذا كان المستخدمون يريدون شراء الهاتف الذي يدعم فقط (NSA)، بمجرد أن يحدث التحويل إلى (SA) ، سوف لن تعمل الهواتف التي تفكر إلى هذه الميزة مع شبكة الجيل الخامس (SA). على سبيل المثال، إذا سافر المستخدمون مع هواتف ذكية تدعم الجيل الخامس فقط غير مستقل (NSA) إلى بلدان حيث توجد شبكات جيل خامس مستقلة (SA) ، سوف لن تعمل هواتفهم الذكية. وقد أعلنت شركة تشاريتا تيليكوم أنها ستنتقل إلى شبكة SA بحلول عام 2020. مما يعني أن الأجهزة التي تدعم SA هي وحدها التي ستعمل في الصين.

وفي الوقت نفسه مع هاتف HUAWEI Mate 20 X 5G) يمكن للمستخدمين أن يطمئنوا أن الجهاز سيكون قادر على دعم شبكات جيل خامس كل من غير مستقل (NSA) ومستقل (SA) ، وهذا يعني أنه يمكن أن تعمل في بلدان مختلفة وفي مراحل مختلفة من تطوير شبكات الجيل الخامس، وهو قادر على تلبية قدرات الاتصال للمستخدمين والمشغلين في مراحل مختلفة من تطوير الأجهزة.

« هذه الدعوى مبنية على أساس المقارنة مع جميع الهواتف الذكية الداعمة

للجيل الخامس التي تباع حاليا في السوق، في أو قبل 31 يوليو 2019.

جيل خامس سوبر سريع

يوفر هاتف HUAWEI Mate 20 X 5G) سرعة نظرية تصل إلى 4.6 جيجابت في الثانية، مما يوفر عليك الكثير من الوقت والإحباط عند البث والتحميل. يتوافق هاتف HUAWEI Mate 20 X 5G) مع أجيال متعددة من تقنية الشبكة بما في ذلك الجيل الرابع، الجيل الثالث والثاني. بغض النظر عن مدى تضج شبكة الجوال الخاصة بك، الاتصال عالي السرعة مضمون بفضل الشريحتين: كيرين 980 و رقاقة بالونج 5000 متعددة الأوضاع.

مصنوعة كاميرا ثلاثية وضعت هواوي ثلاث كاميرات لايفكا في هاتف

HUAWEI Mate 20 (X 5G). هناك مصفوفة من ثلاث كاميرات في شكل مربع لافت للنظر في الخلف: كاميرا زاوية واسعة دقة 40 ميجابكسل، كاميرا ذات زاوية فائقة العرض بدقة 20 ميجابكسل وعدسة تصوير بعيد دقة 8 ميجابكسل. في المقدمة، هناك كاميرا سيلفي 24 ميجابكسل. هذا الهاتف الداعم للجيل الخامس يمكن أن ينتج صور مذهلة في مجموعة متنوعة من السيناريوهات، لقطات واسعة جدا وماكرو.

تجربة لعب سلسلة

لدى هاتف HUAWEI Mate 20 X 5G) شاشة ضخمة قياس 7.2 بوصة وشع OLED FHD + ولعشاق الألعاب، هذه هي التجربة التي لا بد أنكم كنتم في انتظارها. شاشة كبيرة جدا مع بادئة صغيرة معلقة من منتصف العلوي، حتى لو قمت بتشغيل ألعاب كثيفة رسوما وفي ظروف إعدادات عالية، يبقى هذا الجهاز بارد ومستجيبا بفضل دمج سوبر كول من هواوي - حل التبريد الذي يستخدم غشاء الجرافين وغرفة البخار لتقديم أداء تبريد ممتاز.

بطارية تدوم طويلا

يحتوي هذا الهاتف على بطارية ضخمة 4200 مللي أمبير ساعي لا تنفذ ولا تتركلكم أثناء مشاهدة مباراة كرة قدم. كما يمكن تعبئة 70% من سعتها القصوى في 30 دقيقة فقط بفضل هواوي سوبرتشارج 40 واط.

الحكم

إذا كنت تريد أن تكون من بين أوائل الأشخاص في تجريب الجيل الخامس، هاتف HUAWEI Mate 20 X 5G) أو ملك الهواتف الذكية الداعمة للجيل الخامس هو جهاز مثير للاهتمام معنا مع ميزات معقدة تستحق الاعتبار الجاد.

بنك الإثمار يقرر نقل فرع المحرق إلى موقع جديد



محمد جناحي

أعلن بنك الإثمار، بنك التجزئة الإسلامي الذي يتخذ من البحرين مقراً له، أنه يقوم بتحديث فرع المحرق من خلال نقله إلى موقع أفضل جديد ويتميز بسهولة الوصول إليه مع توفر مواقف للسيارات. وبالإضافة إلى أن الفرع الجديد ذو الخدمات المتكاملة الواقع في مجمع السوق المركزي الجديد بالمحرق سوف يوفر خدماته إلى العملاء والتجار في السوق الجديد. فإنه أيضا سوف يخدم المناطق التجارية والسكنية القريبة ومتسارعة النمو.

إن الفرع الجديد ضمن شبكة فروع بنك الإثمار والتي تتكون من 16 فرعاً و42 صرافاً ألياً وهي من أكبر شبكات التجزئة المصرفية في البحرين، من المتوقع أن يتم افتتاحه في خلال شهر سبتمبر المقبل.

وقال المدير العام لمجموعة الأعمال المصرفية للأفراد في بنك الإثمار محمد جناحي إن انتقال الفرع إلى موقعه الجديد يؤكد التزام البنك بمواصلة الاستثمار في تحسين عروض الخدمات المقدمة للعملاء.

وأضاف جناحي: "إن بنك الإثمار ملتزم بريادته ليصبح بنك التجزئة المفضل لدى الأفراد في البحرين، ولتحقيق ذلك، أدركنا أنه يجب علينا الاستماع باهتمام لأراء العملاء مع العمل على ضمان تلبية توقعاتهم أو حتى تجاوزها".

كما قال جناحي: "وفي المقابل، فإن ذلك يتطلب مواصلة الاستثمار في

تحسين المنتجات والخدمات وقنوات خدمة العملاء سواء الفعلية أو الإلكترونية. وقد تم تصميم هذا الفرع الجديد بحيث يكون مريحاً لعملائنا الكرام وهو خير دليل على جدية التزامنا لتحقيق ذلك".

وأردف جناحي بالقول: "إن فرع المحرق يتم تحديثه للمساعدة في تلبية متطلبات العملاء المتزايدة في هذه المنطقة. ويمثل تواجد البنك بالقرب من العملاء جزءاً مهماً من الخدمات المقدمة بالنسبة لشرائح كبيرة من عملائنا، ونحن نسعى جاهدين إلى أن تكون بالقرب منهم قدر المستطاع، خاصة في المناطق متسارعة النمو والمتكثفة بالسكان".

واستطرد جناحي قائلاً: "استعداداً لافتتاح الفرع الجديد، سنقوم بإغلاق فرع المحرق الحالي يوم الأحد الموافق 1 سبتمبر، وإلى حين افتتاح فرع المحرق الجديد،

سيسعدنا خدمة عملائنا الكرام من خلال أقرب فروعنا في كل من البسيتين وقلالي أو أي من فروعنا الـ 15 الأخرى في جميع أنحاء البحرين. ومن المتوقع أن يتم الإعلان عن تاريخ افتتاح الفرع الجديد قريباً".

والجدير بالذكر، أن بنك الإثمار حصل مؤخراً على جائزة أفضل مصرف من حيث التمويل الشخصي في البحرين من الاتحاد الدولي للمصرفيين العرب في حفل متميز عقد في بيروت بليمان وحضره كبار المصرفيين في الشرق الأوسط. وقد حصل بنك الإثمار على هذه الجائزة المرموقة بعد عملية الاختيار والمراجعة الشاملة التي قامت بها لجنة عالية المستوى من الخبراء في الصيرفة والاقتصاد، بالإضافة إلى قسم البحوث في اتحاد المصارف العربية والاتحاد الدولي للمصرفيين العرب.

«الوطني» يعلن الفائز بـ 125.000 دينار في سحب «الجوهر» الشهري

بدون فوائد، فضلاً عن العديد من المزايا الأخرى.

أما فيما يتعلق بحساب الجوهر، فإن بنك الكويت الوطني يقدم سحبيات أسبوعية، شهرية وربع سنوية، حيث يدخل عملاء الجوهر تلقائياً في السحب على جوائز بقيمة 5,000 دينار كويتي أسبوعياً، 125,000 دينار كويتي شهرياً والجائزة الكبرى بقيمة 250,000 دينار كويتي ربع سنوياً. حيث إن كل 50 دينار كويتي يقوم العميل بإيداعها في حساب الجوهر تمنحه فرصة ليكون الفائز التالي وفي حال عدم قيام العميل بعملية سحب تفدي أو تحويل من حساب الجوهر خلال الفترة المطلوبة، فإن فرص الفوز ستضاعف.

ويقدم بنك الكويت الوطني منذ العام 2012 مكافآت لعملائه من خلال السحوبات الأسبوعية، الشهرية والربع السنوية لحساب الجوهر، بجوائز تبلغ قيمتها الإجمالية 2.200.000 دينار كويتي.

أما الفائزون في سحب الجوهر الأسبوعي لشهر يوليو فهم: روعة عدنان جابي، أحمد راشد أحمد الدواس، نهي مرزوق عايض العتيبي و غلام أحمد قريشي. إلى جانب تقديمه أفضل الخدمات المصرفية وأكثرها تطوراً وأماناً، يحرص بنك الكويت الوطني على تقديم مجموعة متنوعة من العروض، المكافآت والجوائز التي تمتد على مدار العام وتماشياً مع اهتمامات جميع عملائه.

بنك برقان أعلن الفائز الجديد بسحب «الثريا للراتب»

أعلن بنك برقان عن فوز خالد أحمد العوم بسيارة لريج سيارة نيسان باترول "نيسان باترول" ذات الدفع الرباعي كل شهر و مقابل كل 10 ذ.ك متوفرة في الحساب يحصل العميل على فرصة واحدة.

وأوضح البنك أنه يمكن فتح حساب "الثريا" للراتب، يحصل العميل على فرصة لريج سيارة نيسان باترول ذات الدفع الرباعي كل شهر و مقابل كل 10 ذ.ك متوفرة في الحساب يحصل العميل على فرصة واحدة.

بالدينار الكويتي، أو غيره من العملات، وأنه يمنح صاحبه العديد من المميزات. ومنها الحصول على قرض أو بطاقة ائتمانية تتناسب احتياجاته، بالإضافة إلى ذلك، الاستفادة من العروض والخصومات على مدار العام.