



أرشيف

بمقدار 250 لوم، 500 لوم، 1000 لوم. كما تحتوي مجموعة LED BeamLite II للإضاءة مع منتجات مختلفة في المجموعة تنتج إضاءة بمقدار 200 لوم، 400 لوم و 800 لوم. وتتوفر كلا المجموعتين كأجهزة إضاءة مستقلة للظهورى مع مرايا اختيارية مثل التحكم عن بعد، وهي معتمدة من علامة المنتجات الأوروبية ENEC ومتوفقة مع 22-2-EN60598.

واليمين، والأعلى، والخلف) مع توفر مدخل Besa ايسپا، أما في مجموعة BeamTech فهو مدخل مدفون للأسلاك من خلال عقد الكابلات المدمجة الموجودة في الجزء الداخلي من مورد الطاقة، مما من شأنه أن يوفر حماية لبروتوكول الإنترنت مع الحفاظ على المظهر الجمالي. إذ ليس هناك حاجة للقواعد ولتنبيط عقد منفصلة، وبذلك يصبح من الممكن توصيل الأطراف باستخدام تقنية الدفع الملاعبة.

ولبدء التشغيل، يمكن ضبط كل رأس ضوء بفتحة معاشر قبل تنبيطه في مكانه وبرمجة الزوايا الضيقية أو الواسعة لتوزيع الضوء، ويتيح زر الاختبار فحص تأثير الوصلات القديمة لكن بديل صغر ذو مظاهر أفضل.

اما فيما يتعلق بتنبيط وحدات الانارة، فقد قدمت «إيتون» تبسيط العملية وتقليل عدد الأدوات اللازمة، حيث يتم وضع نقاط التثبيت خارج الصندوق، مما يلغى خطر المسماومة على وحدات الانارة ذات التصنيف IP65 كما يضمن مؤشر المستوى D لمدمج تثبيتها بتحف مستقيم.

وتنتمي عملية توصيل الأسلاك بالسماقة وسهولة الوصول إلى الوحدة عبر خطاء مقصوص من مدخل التكاثل إما من جانب جهاز او من خلفه. وفي مجموعة BeamLite يمكن مدخل تكاثل من 4 جوانب (من اليسار،

يحيى، المدير العام لدى «إيتون الشرق الأوسط»: «إن إعادة تصميم كل من BeamTech II و BeamLite هو أمر بالغ الأهمية لانه سيحسن من سلامة عملية الاخلاط في جميع المخابق المفتوحة، ومع تحول الشرق الأوسط إلى منطقة مميزة للفعاليات واسعة النطاق مثل عرض إكسسو 2020 والأولمبياد الخاص، تزداد الحاجة إلى تزويد المباني بأكثر الأدوات أماناً لضمان سلامة الجميع».

ويمكن لرؤوس الإتارة الفردية انضال في كل من BeamTech II و BeamLite ان تدور بمقدار 360 درجة وتتحرف بنسبة تصل إلى 90 درجة، وبذلك تختلف بكافية

انه يمكن استخدامه الآن ايضاً في المناطق التي توالي افتتاحها بالتواري الجمالية، مثل أماكن الترفيه ومرافق التسوق.

وقد تم إنجاز إعادة التصميم هذه من خلال تضمين بطاريات Li-Ion او NiCD أصغر بعمر LED أطول ورؤوس إضاءة LED عالية التدفق داخل العلبة نفسها.

هذا على عكس المنتجات الأخرى المستخدمة في مثل هذه التطبيقات، والتي تحتوي على علبة بطارية منفصلة ومصابيح LED عالية التدفق مثبتة في الأعلى، وبالرغم من أن هذا الحل يختبر حال فعالياً إلا أنه ينبع إشارة كبيرة ذات جمالية أقل.

وفي هذا الصدد، قال أشرف

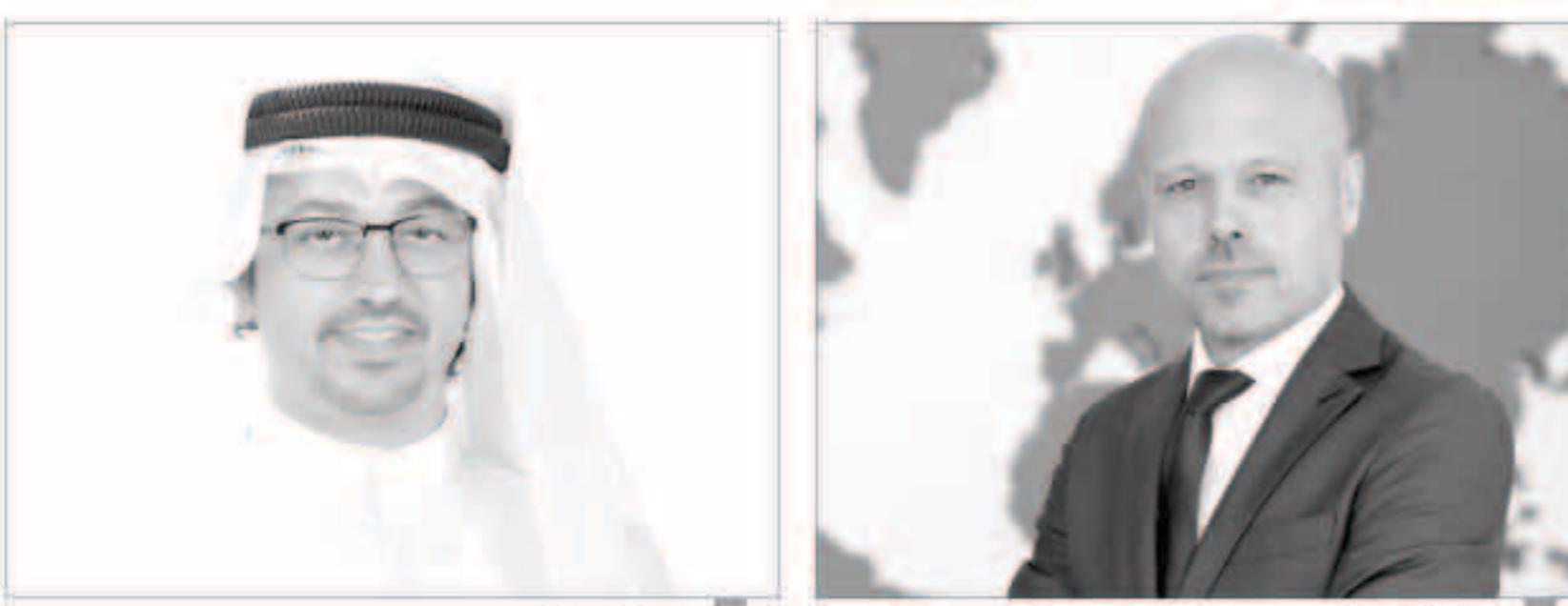
وفيما يتعلق بالإضاءة العامة في حالات الذعر، يغطي الضوء الصادر من كل رأس مصباح مساحة ارادية تصل إلى 30 متراً مع تباعد مثالي بين المصابيح بقدر 36.8 م (43.1 م)، وإضاءة ١ لوكس (0.5 لوكس). وتعتبر هذه المساحة أكبر من تلك المفروضة بمعظم المنتجات الأخرى، مما يعني توفير عدد أقل من المعدات لتفطير مساحة معينة.

وبخصوصها على تحصين IP65 في حماية الدخول وتصنيف IK03 في مقاومة التأثير. تعتبر المجموعة الجديدة مثالية للتطبيقات الصناعية مثل المصانع أو المستودعات. غير أن إعادة التصميم الكامل للمنتاج يعني اهلكت «إيتون» مجموعتين جديدتين من حلول الإضاءة الخاصة بحالات الطوارئ للمناطق الكبيرة المفتوحة، ومتنازع وحدات الإشارات الفردية بتوزيعها الواسع والضيق للضوء، كما تعتبر الأصغر حجماً والأكثر تفيراً من حيث جمال وتنوع التصميم.

وتسمح البرمجة الإلكترونية المركزة في كل من BeamTech II لإعداد 12 مصباح BeamLite II LED مخصص لكل رأس للحصول على توزيع واسع للإضاءة في حالات الذعر أو للحصول على إضاءة ضيقة مرتكزة لإضاءة مسارات الخروج أو تجهيزات الطوارئ مثل الإنذارات ومعدات إنقاذ الحريق.

«إيتون الشرق الأوسط» تطرح حلاً متكاملاً لإضافة الطوارئ في المناطق الكبيرة المفتوحة

يوقعان اتفاقية شراكة إستراتيجية بين «FERRERO» و«المستان الخليجي»



حمد توقيل بن سلطان

مدو فیرالاسکو

تصريح بن سلطان، مخيّف:
«سِرَّنَا إِنْشَاء هَذَا الْمَشْرُوع
الْمُشْتَرِكُ مَعَ الْبَسْطَانِ الْخَلْجِيِّ»
 وهو شريكتنا العريق الذي لطالما
 كان محطة لقاء ومحبيان هنا
 التحالف الاستراتيجي أساسى
 للنجاح فبرير وجلف في الكويت
 ومخيّفها قدمًا. وتضمّن قناعة
 التوزيع المباشر أن يظل كل من
Ferrero والبستان الخليجي هذا
 العمل التجاري إلى آفاق جديدة».

الخليجي: «تشكل هذه الشراكة الاستراتيجية انحرافاً رئيسياً بالنسبة إليها ولديها وأخذا على التزام البيستان الخليجي و Ferrero بتعزيز العلاقة بينهما. ونحن على ثقة بأن هذا التحالف الاستراتيجي سيسعد على رحم الماضي وسيسمح بنمو سريع للأعمال في السنوات المقبلة».

ومن جهة، أيد غيفو فير الإاسكو، مدير عام شركة فيريرو جلف

Ferrero ينطوي نهجها التجاري على دمج جهودها من أجل توزيع المنتجات Ferrero مباشرة عبر سوق الكويت. وبعد إطلاق فيرجلف الكويت متجرة العامة (د.م.م)، تتوجاً بعلاقة عمل طويلة الأمد تعود إلى ملوك من الزمن بين فيريلف وجلف البستان الخليجي.

وقد أعادت الافتتاحية لاستراتيجية من أجل تعزيز شراكة بين الطرفين، حيث ستقوم

اعلنت مجموعة Ferrero العالمية الشهيرة في مجال الحلويات والسكاكين، وشركة البيستان الخلجي الرائدة في مجال توزيع المواد الغذائية في الكويت، عن عقد اتفاقية شراكة استراتيجية. وسيعمل الطرفان، من خلال هذه الشراكة الاستراتيجية الشارعى مفصولاً فوراً و التي تحمل اسم فيرجلف الكويت للتجارة العامة ذ.م.م.

المنتمية، مع المؤسسات الفردية في كيدزانيا الكويت، توفر تجربة فندية وابجائية للأطفال، في بيئة منتعة وتفاعلية.

من خلال جناح شركة الخليج للتأمين في كيدزانيا الكويت سيعتني الأطفال من إجراء الحراجة بالانتظار، والعناء بالاطفال بالانتظار، الولادة في المستشفى، كذلك سلبي الأطفال دور مساعد الطبيب وأعفية المسعفين في غرفة الطوارئ. وفي النهاية، ستساهم شركة الخليج للتأمين في زيادةوعي الأطفال بالدور الأساسي الذي يلعبه التأمين في الحياة مع التأكيد على الحاجة لرفع مستوىوعي الأطفال حول جميع مجالات التأمين بما في ذلك التأمين على الحياة والاستثمار والصحة، والسيارات، والسفر، والملكية، والاستفادة من كافة المزايا المدهشة التي يقدمها. سيعتني الأطفال الذين تزيد اعمارهم عن 4 سنوات، من الاستماع باهتمامه مختلفه في جناح شركة الخليج للتأمين في كيدزانيا الكويت.

محفزة، ومليئة بالمرح، وتشكل هذه الرعاية طريقة مبتكرة لتنمية مهارات التفكير النقدي من خلال التطبيق العملي، هذا بالإضافة إلى أن الأطفال سيتمكنون في سن مبكر من اكتساب معلومات حول المستشفى، وغرفة الطوارئ وغيرها من الأنواع الأخرى للتأمين.

وصرح ثانب رئيس قطاع الترفيه والتسلية في مجموعة الشابع، السيد فرناندو مدورو، «إنما ما نحرص في كيدزانيا على إقامة شراكة مع العلامات التجارية التي توفر للأطفال فرصه تعليمية قائمة على الترفيه لاكتساب المهارات اللازمة من خلال دعم أداء ألوار الكبار في مهام الحياة الواقعية والتي من شأنها التأثير بشكل إيجابي على حياتهم ومحاجاتهم». وترحب كيدزانيا الكويت بشركة الخليج للتأمين وهذه الشراكة التي تدعم تطوير طرق التواصل، واحترام الذات، إلى جانب تربية مهارات التعامل مع الآخرين والتي تعد من المبادئ الأساسية في كيدزانيا، إن الشركات على معرفة طوارى، حيث سيعتني الأطفال من الحصول على كافة المعلومات المختلفة حول أهمية التأمين بنسبة لهم. وسيتعرفون أيضا على الوظائف المختلفة المستشفى، و سيكونون جزءاً من غرفة الطوارئ والحضانة.

وبهذه المناسبة قال الرئيس التنفيذي لشركة الخليج للتأمين السيد طارق عبد الوهاب الصحاف، «تعد هذه الشراكة مع كيدزانيا الكويت من أهم الشراكات التي تستطلع الضوء على أهمية دورنا المشترك في التواصل مع الأطفال الكويت، بالإضافة إلى التأكيد على دورنا الفعال في تقديم الدعم التعليمي لهم. من أيمم توقيير قنوات مختلفة تمكن الأطفال من اكتساب خيرة عملية في بيئة

البنك التجاري يعلن الفائزين في «حساب النجمة الأسبوعي» و«راتبك وفوقه كاش»

تقاعدي قدره 1.000 دينار
كويتي وما فوق فبمجرد
تحويل معاشهم التقاعدي
على البنك التجاري
سيحصلون على هدية
فورية بقيمة 150 دينار
كويتي والدخول تلقائياً
في السحب الأسبوعي على
جائزة مقدارها 1.000
دينار كويتي والاستفادة
من مزايا هذه الحملة التي تم
تصميمها خصيصاً بصورة
تناسب الموظفين الكويتيين
والوافدين العاملين في
القطاع الخاص والحكومي
والمتقاعدين، كونها أيضاً
توفر لهم فرصة الحصول
على العديد من المميزات
الإضافية والتقطع بالعديد
من الخدمات المتطورة
والم المنتجات الغريبة والمتميزة
التي يوفرها التجاري
لعملائه للتلبية احتياجاتهم
وترتيبي لمستوى تطلعاتهم.

سواء تم تعيينه حديثاً أو
في الخدمة الفعلية من سذن
القيام بتحويل راتبه إلى
البنك والاستفادة من مزايا
هذه الحملة والحصول على
هدية نقدية فورية مضمونة
بقيمة 250 دينار كويتي أو
قرض بدون فائدة بقيمة
خمس أضعاف الراتب و
بعد أقصى 10.000 دينار
كويتي، بالإضافة إلى
الدخول تلقائياً في السحب
ال أسبوعي على جائزة
مقدارها 1.000 دينار
كويتي. أما بالنسبة للعمالء
الوافدين والذين يدرجون
تحت حساب الخدمات
المصرفية الشخصية
Premier Banking
والشخص للراتب من
1.700 د.ك. وما فوق فسوف
يمكنون من الحصول على
هدية نقدية فورية ، هذا
بالإضافة إلى المتقاعدين
الذين يحصلون على معاش

السحب المتبقية في الحساب
زادت فرص فوز العميل
حيث أن كل 25 دينار توفر
فرصة واحدة للفوز، فضلاً
عن المزايا الإضافية التي
يوفّرها الحساب، إذ يحصل
العميل على بطاقة سحب
إلى ويستطيع الحصول
على بطاقة انتقام بضمان
الحساب و كذلك الحصول
على كافة الخدمات المصرفية
من البنك التجاري.

أما بالنسبة لحملة
“راتبك وفوقه كاش”
والموجهة للموظفين
الكويتيين والوافدين في
القطاع الحكومي والخاص
وكذلك التقاعد़ين والمُستمرة
حتى 31 ديسمبر 2019،
وعن آلية الانضمام إلى
هذه الحملة والاستفادة من
المزايا التي توفرها، أووضح
البنك بيان باستطاعه أي
موظّف كويتي راتبه يزيد
عن 500 دينار كويتي

السحب المتبقية في الحساب
بقيمة 5.000 د.ك، وشهرية
بقيمة 20.000 د.ك، وجائزه
نصف سنوية وقدرها نصف
مليون (500.000) د.ك.
بالإضافة إلى أكبر جائزة
في العالم مرتقبة بحساب
مصرفي والتي حصل
البنك بموجبها على شهادة
غينيس للأرقام القياسية
والبالغة مليون ونصف
(1.500.000) دينار كويتي

وعن آلية فتح حساب
النجمة والتاهمل لدخول
السحب المتقدمة والفوز بالجوائز
القيمة، كشف البنك أنه يمكن
فتح حساب النجمة فقط
بأبْدَاع 100 دينار كويتي
ويجب أن يكون في الحساب
مبلغ لا يقل عن 500 دينار
لدخول جميع السحب المتقدمة
على كافة الجوائز التي
يقدمها الحساب. وبالنسبة
لفرص الفوز فإنه كل ما زاد

قام البنك التجاري
بـ«إجراء» السحب الأسبوعي
على حساب النجمة و
حملة راتبك وفوقه كاش
وقد تم إجراء السحب
بحضور ممثل عن وزارة
التجارة والصناعة
عبدالعزيز اشكتاني.
وجاءت نتائج السحب
على النحو التالي:
سحب حساب النجمة
الأسبوعي جائزة بقيمة
5.000 دينار كويتي كانت
من نصيب علاء فوزي محمد
سالم.
السحب الأسبوعي لحملة
راتبك وفوقه كاش جائزة
بقيمة 1.000 دينار كويتي
كانت من نصيب عبد الرحمن
فهد الجسمي.
وقد أوضح البنك أن جوائز
حساب النجمة أصبحت
معيبة بحجم مبالغ الجوائز
المقدمة بالإضافة إلى تنوعها
طوال السنة، وتتضمن

بسحوبات «الستبلة» الكبرى

لكل الراغبين بتوظير الأموال وتحقيق عوائد مالية ثابتة على أرصادتهم فى الوقت نفسه بالإضافة إلى فرصة للفوز بجوائز تقديم طوال العام وتعاشيش مع رغبته بتطوير وتحديث خدماته وحلوله المصرفيه بما يتواافق مع تحقيق المصلحه والفائده الاكبير لعملائه وننظر لتنامي شاعده عملاته والتى تجاوب الكبير الذى يقاد الحساب. يعيد بنك وربه إطلاق حملة «الستبلة» بحلة جديدة ومتطرورة فى 2019 تطوى فى ثنياتها جوائز تقديمه وعيشه اكبير، حيث قام بتعديل وتيرة السحوبات والقيمة الإجمالية للجوائز التقديمية والعينية التي يحصل عليها العملاء لتصل الى اكتر من مليون دينار ووبى!.

ثأق مجول العتبي على سيارة Land Cruiser 5.7 2019 VXR . والجدير بالذكر انه لاول مره تم إضافة حساب الستبلة للأطفال إلى سحوبات الستبلة وهو حساب توفير للأطفال يتميز بعوائد تنافسية وسحوبات شهرية على جوائز متكررة للمسفار وقد توج 3 فائزين بالستبلة الكبرى عن 8 فائزين بالسحوبات بحضور ممثل عن وزارة التجارة والصناعة وموظفى بنك وربه، وسط فعالية رائعة لاقت قبول وتفاعل جيد من قبل عدد كبير من الجمهور ورواد المجتمع. بالنسبة للعملاء الذين فازوا بسحب الستبلة الرابع ستوي الاول، فقد توج بالجائزة الثانية عبد الله فواز بالجائزه الحبيب وهي عبارة عن إشتراك سنة في نادي فكتس خالد محمد الصوري، والرابع بالجائزه الثالث محمد ندر محمد عبدالله الحبيب وهي عبارة عن إشتراك سنة في نادي فكتس والخامس الثالث محمد عزيز جلوي العربيه، خالد مبارك حشر بن كتال ، انتصار عبد الوهاب صالح النش ، و خالد