المنصة تستهدف تقديم أفضل الخدمات والأسعار التنافسية للعميل

العجمي: «سم تم».. خطوة قوية لسوق المقاولات الكويتي على سلم التطور التكنولوجي

في ظل الجهود الحثيثة والمستمرة من جميع القيادات والهيئات داخل الدولة لتحقيق خطة التنمية الوطنية المتمثلة في رؤية كويت 2035، انطلقت العديد من الأفكار المثمرة في شتى المجالات والمئات من المشاريع الصغيرة بسواعد كويتية ساعية نحو مؤازرة الدولة لتحقيق رؤيتها، ومن بين تلك المشاريع الصغيرة ظهرت منصة "سم تم" لأعمال المقاولات والتي استطاعت خلال أشهر معدودة أن تفرض نفسها وبقوة على سوق المقاولات الكويتي، وذلك بفضل أفكارها اللانمطية و خدماتها اللامحدودة وطريقة تعاملها المريحة والدقيقة والسريعة في نفس ذات الوقت، كل ذلك جعل من تلك المنصة واحدة من أهم الأفكار والمشاريع المطروحة مؤخراً في السوق الاقتصادي الكويتي.

وفي ذلك الصدد صرح رئيس مجلس إدارة منصة "سم تم" د. سعد العجمي أن فكرة المنصة في الأساس جاءت كمحاولة لتلبية رغبات الأهالي والشركات والهيئات في عالم المقاولات خاصة في ظل تلك الأزمة التي أصابت الكويت والعالم أجمع والمتمثلة في انتشار جائحة فيروس كورونا، حينها كانت القيود المفروضة من حظر واشتراطات صحية مشددة وغيرها، تمنع المواطنين من ممارسة نشاطاتهم الحياتية بسهولة ويسر، وكان الاتجاه العام نحو استخدام التكنولوجيا لتلبية الرغبات وتقديم الخدمات بصورة مرنة وميسرة، لذلك اتجهنا إلى إطلاق منصة شاملة ومتكاملة لخدمة جميع أعمال المقاولات يمكنها أن تلبي جميع رغبات العملاء سواء كانوا أهالي أو شركات أو حتى هيئات، ورغم انطلاق المنصة مع نهاية الربع الثاني من العام الحالي إلا أنها وبفضل من الله استطاعت أن تحقق صدى مميز عند الجميع ونالت ثقة العملاء بفضل المصداقية والتميز في تقديم الخدمات، وبفضل الله أصبحنا حالياً على قمة الهرم في عالم المنصات الإلكترونية الخاصة بأعمال المقاولات من توريد للمواد الأولية للبناء إلى تأجير جميع معدات البناء، كما أننا نقدم باستمرار خدمة المعلومات والبيانات الكاملة عن سوق المقاولات الكويتي بما يعود بالنفع على العميل في اختيار أفضل الخدمات التي تناسبه.

وفيما يخص أهداف المنصة وخططها المستقبلية أكد العجمي أن طموح المنصة لا محدود في تطوير أعمالها داخل حدود الكويت، بل وخارجها أيضاً في الدول الشقيقة المجاورة على مستوى مجلس التعاون الخليجي من استيراد وتصدير لجميع المواد الأولية ومعدات البناء، وبعدها يمكن أن يكون التوسع عربياً أو حتى آسيوياً، فالطموح لا محدود والآفاق واسعة أمام توجهاتنا وهدفنا الأول في النهاية هو تقديم أفضل الخدمات وأفضل الأسعار التنافسية للعميل، فالمنصة الإلكترونية حدودها هو حدود عالمها والعالم الإلكتروني لا محدود بطبيعته.

وأضاف العجمي أن الشركة تساهم بشكل قوي في الأعمال والنشاطات الاجتماعية داخل البلاد وتقدم بعض المساهمات الخدمية بشكل مجاني من دعم للجمعيات التطوعية المختلفة ومشاركتهم في أعمالهم الاجتماعية من تشجير للطرق وتنظيف للشواطئ والمحافظة على المحميات الطبيعية بجميع مناطق الكويت من الصباحية والسالمي إلى العبدلي، إيمانا منا بدورنا المجتمعي الخدمي وتلبية لحق البلاد على كل مواطن.

وعن تأثر الشركة بالأنباء الأخيرة حول عودة انتشار فيروس كورونا في أوروبا وظهور المتحور "أوميكرون" والذي عاد ليهدد العالم من جديد، أوضح مدير عام المنصة باسم عويضة أن الشركة ترفع دائماً شعار "التفاؤل" في مواجهة كل الظروف، وهذا ما يجعلنا نواكب أي تغيرات من حولنا ونتعامل معها بهدوء مع كل الظروف، فكل شيء يمكن أن تراه بأكثر من زاوية، وكما أن هناك جوانب سيئة فمن المؤكد أن هناك أيضاً جوانب جيدة، فمع الجائحة الأولى وانتشارها وتأثر الدول بها، كان ذلك سبباً لتسريع تطور منصتنا وأصبحت الملاذ الآمن للكثير من العملاء للتعامل بمرونة، وانجاز متطلباتهم في المقاولات بمنتهى السهولة، كما أننا لا ننظر بسلبية كذلك للأمطار في فصل الشتاء على سبيل المثال رغم تأثيرها المباشر على أعمال البناء، ولكننا ننظر إلى الجانب الاخر ونقدم خدماتنا إلى الجواخير ونلبي جميع متطلبات ومستلزمات البر، وكذلك إلى نظرنا إلى فصل الصيف وتعطل الأعمال العمرانية أحياناً بسبب درجات الحرارة المرتفعة، فنحن كذلك ننظر إلى الجانب الآخر للأمر ونقوم بتقديم الخدمات الخاصة بالعوازل للبيوت والمباني وكذلك أعمال التكييف والتبريد العامة، فنحن نهتم بكل التفاصيل المرتبطة بالمقاولات حتى ولو كانت فرعية، وهذا هو أكثر ما يميز منصتنا ويجعلنا دائماً نرفع شعار "التفاؤل" ونقدم خدماتنا للعميل في كل الظروف.

سعد العجمي

باسم عويضة

نساهم بشكل قوي في الأعمال والأنشطة الاجتماعية داخل البلاد ونقدم بعض المساهمات المجتمعية بشكل مجاني

عويضة: نرفع دائما شعار "التفاؤل" في مواجهة كل الظروف ما يجعلنا نواكب أي تغيرات من حولنا ونتعامل معها بهدوء

الصقعبي: القطاع الخاص قادر على قيادة النشاط الاقتصادي والاستثماري في الكويت

كشف مدير عام شركة أرض الوفاء العقارية م. بدر ناصر الصقعبي أن الكويت لديها فرصة كبيرة لتصبح مركز مالي وتجاري عالمي جذاب للاستثمار بحلول عام 2035، وذلك بفضل الإمكانات الهائلة التي تتمتع بها وفي مقدمتها الموقع الاستراتيجي للبلاد والوفرة النفطية والاحتياطات المالية الضخمة والعنصر البشري الكويتي الناجح والقادر على تجاوز التحديات والصعاب واستنادا إلى بيئة استثمارية ملائمة وتشريعات متطورة ومناخ أعمال مشجع.

وشدد الصقعبي على ضرورة أن يتولى القطاع الخاص قيادة النشاط الاقتصادي والاستثماري خلال المرحلة المقبلة بهدف تنويع الاقتصاد وتحويل الحكومة الكويتية من دور المشغل للخدمات الى المراقب.

وذكر ان الكويت نجحت في إنشاء بنية تحتية ضخمة بدأت بالظهور على أرض الواقع، وهذه المشاريع المليارية تمهد الطريق للتنمية التجارية، من حيث الجسور والمدن الجديدة ومشروعات الطرق الضخمة والمطارات الجديدة.

بدر ناصر الصقعبي

وقال الصقعبي ان الكويت تتمتع ببيئة استثمارية مناسبة وإطار تشريعي داعم ومحفز للاستثمار تحكمه قوانين متطورة توفر العديد من الامتيازات، مثل حرية تحويل الأرباح ورأس المال، والإعفاء من الضرائب لمدة لا تزيد على عشر سنوات من تاريخ بدء التشغيل للمشروعات الاستثمارية وحرية استخدام العمالة الأجنبية وفقا للضوابط المحلية.

وذكر ان الكويت لديها الإمكانات لتنافس العديد من دول الخليج العربي خلال السنوات المقبلة، مضيفا: "بحكم عملي في الإمارات لمدة 13 سنة فاني اكتسبت العديد من المهارات القيادية من خلال تعاملي في مجال إدارة المحافظ العقارية والمشاريع العقارية، وعلى يقين كامل بأن الكويت ستنجح في تبوء مكانة اقتصادية مرموقة".

وقال الصقعبي ان مشاريع التطوير العقاري تعتبر محرك رئيسي للاقتصاد الكويتي وتنعكس بشكل ايجابي على الدورة الاقتصادية في البلاد، مشيراً الى ان السوق الكويتي يعتبر من أبرز الأسواق الواعدة في منطقة الخليج، والحوافز الاستثمارية والاستقرار السياسي والتسهيلات المقدمة للمستثمرين يعد حافزاً حقيقيا لبدء تنفيذ المزيد من المشروعات السكنية بالتعاون مع القطاع الخاص.

بهدف تسريع اعتماد الحلول والتقنيات الرقمية في الأسواق الرئيسة للطاقة

«شنايدر إلكتريك» و«ورلي» تتعاونان لدفع عجلة التحول الرقمي في السعودية

وقعت شركتا شنايدر إلكتريك وورلي اتفاقية شراكة لتطوير ونشر الحلول الرقمية والتقنيات الجديدة في سوق الطاقة ومشاريع المدن الذكية في جميع أنحاء المملكة العربية السعودية، وستعمل الشركات معاً على دعم شركات الطاقة والهيئات الحكومية في المملكة لتحقيق طموحاتهم في مجال التحول الرقمي.

وتسعى الشركتان إلى تزويد شركات الطاقة والهيئات الحكومية في المملكة العربية السعودية بالدعم اللازم لتمكينها من النجاح في رحلة التحول الرقمي في مجالات تشمل الذكاء الاصطناعي وإنترنت الأشياء والأمن السيبراني وذلك من خلال الجمع بين خبرات شنايدر إلكتريك الواسعة في مجال التحول الرقمي لإدارة الطاقة والتحكم الآلي والتكنولوجيا التشغيلية، وخبرات "وورلي" الرقمية في إدارة المشاريع التي تشمل العديد من المجالات بما في ذلك منصات تصور البيانات والروبوتات الحائزة على جوائز. وتُعد وورلي واحدة من أكبر الشركات الهندسية في العالم، حيث تقدم خدمات تسليم المشاريع والاستشارات لقطاعي الموارد والطاقة، غضافة إلى الصناعات المتعلقة بالعمليات المعقدة. وتغطي عمليات وورلي دروة الحياة الكاملة للمشاريع بداية من إنشاء الأصول الجديدة وصولا إلى الحفاظ على أصول العمليات التشغيلية وتعزيزها وذلك في قطاعات الهيدروكربونات والتعدين والمعادن والكيماويات والبنية التحتية.وقال عيسى العقيلي، نائب أول للرئيس في شركة وورلي المملكة العربية السعودية والبحرين: "نسعى إلى تسخير خبراتنا ومواردنا لإحداث تأثير هادف في عمليات عملائنا وشركائنا في القطاعات والصناعات التي نعمل بها. وتتمثل مهمتنا بالعمل على تطوير وتوفير طرق أكثر كفاءة للارتقاء بنماذج العمل وتمكين العملاء من تحقيق نتائج أفضل وأكثر أماناً واستدامة بالاعتماد على أحدث التقنيات والحلول الرقمية".ومن جهته قال محمد شاهين، رئيس مجموعة شنايدر إلكتريك في المملكة العربية السعودية: "تشكل الشراكات ركيزة أساسية لضمان نجاح أي مشروع للتحول الرقمي، وستساهم معرفتنا وخبراتنا التكنولوجية في مجال التحول الرقمي لإدارة الطاقة والتحكم الآلي جنباً إلى جنب مع خبرة "وورلي" في إدارة المشاريع والقدرات الرقمية في تمكين عملائنا في قطاع الطاقة من الحصول على أفضل النتائج بما يتماشى مع احتياجات عملياتهم. ونتطلع لإمكانيات العمل معاً وتوحيد الجهود في مجال المدن الذكية، حتى نتمكن من تطوير مجتمعات أكثر استدامة تلبي متطلبات سكان المملكة العربية السعودية".

جانب من توقيع الاتفاقية

الصين تتوقع بيع 27.5 مليون سيارة جديدة في 2022

توقعت الجمعية الصينية لمصنعي السيارات، أن تنمو مبيعات السيارات في الصين بنسبة 5.4 بالمائة على أساس سنوي لتصل إلى 27.5 مليون وحدة في 2022.

وأظهرت نتائج البيانات التي نشرتها، وكالة الأنباء الصينية "شينخوا"، أن من المتوقع أن تصل مبيعات سيارات الركاب إلى 23 مليون وحدة خلال العام المقبل، بزيادة 8 بالمائة على أساس سنوي، وتوقعات بأن تشهد مبيعات المركبات التجارية انخفاضا بنسبة 6 بالمائة إلى 4.5 مليون وحدة.

وتتوقع الجمعية أن تزيد مبيعات سيارات الطاقة الجديدة في الصين بنسبة 47 في المائة عن العام الحالي 2021 لتصل إلى 5 ملايين وحدة خلال العام المقبل.

كما توقعت الجمعية أن تصل مبيعات السيارات في الصين إلى 26.1 مليون وحدة في عام 2021 ، بزيادة 3.1 بالمائة على أساس سنوي.

البنك يطلق حملة البطاقات الشتوية

«الخليج» يمنح عملاءه فرصة استرداد نفقات السفر

أطلق بنك الخليج حملة البطاقات الشتوية للعملاء، والتي تتيح لهم فرصة الفوز باسترداد نقدي لنفقات السفر، عند استخدامهم لبطاقات بنك الخليج مسبقة الدفع أو البطاقات الائتمانية وبطاقات السحب الآلي لحجوزات السفر (فنادق , تذاكر طيران أو مكاتب السفر) في الكويت وخارجها.

وخلال فترة الحملة، التي تسري من 12 ديسمبر 2021 وحتى 28 فبراير 2022 يحصل عملاء بنك الخليج على فرصة واحدة للدخول في السحب تلقائيًا مقابل كل 10 دنانير يتم إنفاقها على حجوزات السفر (فنادق, تذاكر طيران أو مكاتب سفر) محليًا باستخدام البطاقة الائتمانية أو البطاقة مسبقة الدفع، وثلاث فرص مقابل كل 10 دنانير يتم إنفاقها على حجوزات السفر (فنادق, تذاكر طيران أو مكاتب السفر) خارج البلاد باستخدام البطاقة الائتمانية, البطاقة مسبقة الدفع أو بطاقة السحب الآلي. للتأهل للسحب، يجب أن يكون الحد الأدنى للإنفاق على فئات السفر 100 دينار كويتي، ويشمل ذلك الفنادق وتأجير السيارات وشركات الطيران ووكالات السفر التي تم حجزها باستخدام بطاقات بنك الخليج الائتمانية أو مسبقة الدفع أو بطاقات السحب الآلي.

وسيعلن بنك الخليج في نهاية الحملة عن 40 فائزاً محظوظاً، سيحصل كل منهم على استرداد نقدي لنفقات السفر التي تمت باستخدام بطاقات بنك الخليج. سيُجرى السحب في 20 مارس 2022 بحضور ممثل عن وزارة التجارة والصناعة، وسيتم إخطار الفائزين عن طريق الرسائل النصية والمكالمات الهاتفية والبريد الإلكتروني.

يقول محمد القطان، المدير عام للمجموعة المصرفية للأفراد في بنك الخليج: "عبر إطلاق هذه الحملة، تمكنا من إتاحة الفرصة لجميع عملائنا للدخول في السحب، وليكونوا من ضمن الأربعين فائز الذين سيحصلون على استرداد نقدي لنفقات سفرهم. في بنك الخليج، نعمل دائمًا على ابتكار طرق لدعم عملائنا. والآن، بينما تعود الحياة إلى طبيعتها تدريجيًا، أردنا أن نشارك عملاءنا الاحتفال بتحمل تكاليف إجازتهم القادمة!"

محمد القطان

يعمل بنك الخليج باستمرار على تزويد عملائه بأفضل المنتجات والخدمات المصرفية، بما في ذلك أحدث حملة استرداد نقدي بنسبة 100٪ لحملة البطاقات الائتمانية والبطاقات مسبقة الدفع. من خلال هذه الحملة، يمكن لحاملي بطاقات بنك الخليج الاستمتاع بجميع مزاياها، والدخول للسحب للحصول على فرصة الفوز بجوائز الحملة.

توفر بطاقات الائتمان من بنك الخليج للعملاء مجموعة متنوعة من عروض السفر والمزايا التي تشمل خصومات على حجوزات الفنادق والرحلات الجوية وتأجير السيارات. بالإضافة إلى ذلك، يمكن لعملاء بطاقات الائتمان من بنك الخليج الاستفادة من الدخول المجاني إلى صالات المطارات في أكثر من 600 مطار حول العالم. علاوة على ذلك، يمكن لحاملي بطاقات بنك الخليج الائتمانية أيضًا الاشتراك في برنامج نقاط الخليج، وهو أسرع برنامج مكافآت في الكويت يمنح حاملي البطاقات نقاطا قيّمة لاستبدالها برحلات طيران مجانية أو حجوزات الفنادق أو باقات السفر الموسمية الحصرية. ولتسهيل عملية التخطيط للسفر، تمنح هذه البطاقات حاملها تأمين السفر له ولعائلته. ويمكن استخدام هذا التأمين للحصول على فيزا الشنقن.

ترتكز منتجات وخدمات البنك على إرضاء العميل وتلبية متطلباته، فقد تمت إضافة العديد من المزايا إلى البطاقات الشخصية مسبقة الدفع، منها الحماية من عمليات الاحتيال مع النظام الثلاثي الآمن الخاص ببنك الخليج خلال عمليات الشراء التي تتم عبر الإنترنت، إلى جانب خصومات فورية تصل لغاية 20% لدى أكثر من 300 مطعم ومقهى، وخصومات تصل إلى 25% لدى أكثر من 150 محل تجاري في الكويت، وذلك في العديد من القطاعات كالسفر والترفيه، الصحة والتجميل، وغيره.

تتمثل رؤية بنك الخليج في أن يكون البنك الرائد في الكويت. يشرك البنك موظفيه في العمل في بيئة شاملة ومتنوعة لتقديم خدمة عملاء ممتازة، مع الحرص على خدمة المجتمع بشكل مستدام. بفضل الشبكة الواسعة من الفروع والخدمات الرقمية المبتكرة، يتمكن بنك الخليج من منح عملائه حق اختيار كيفية ومكان إتمام معاملاتهم المصرفية، مع ضمان الاستمتاع بتجربة مصرفية بسيطة وسلسة. ويلتزم بنك الخليج بدعم الاستدامة على المستوى المجتمعي، المستوى الاقتصادي، والمستوى البيئي، في مبادرات يتم اختيارها وتحديدها استراتيجيًا بما يعود بالنفع على البنك بشكل خاص، وعلى البلاد بشكل عام. ويدعم بنك الخليج رؤية الكويت 2035 "كويت جديدة"، ويعمل مع الجهات المختلفة لتحقيقها على أرض الواقع.