

## خلال السنة المالية المنتهية في 31 ديسمبر من عام 2024

## 336.5 مليون دينار إيرادات "stc" وصافي ربح 31.4 مليوناً بنسبة 2.8 %

النتائج المالية للسنة المالية المنتهية في 31 ديسمبر 2024	
الإيرادات	336.5 مليون دينار كويتي
الأرباح قبل الفوائد والضرائب والإطفاء	85.3 مليون دينار كويتي
صافي الربح	31.4 مليون دينار كويتي
ربحية السهم	31 فلس كويتي
الموجودات	462.2 مليون دينار كويتي
حقوق المساهمين	240.5 مليون دينار كويتي
القيمة الدفترية للسهم	241 فلس كويتي
قاعدة العملاء	2.3 مليون عميل

جدول توضيحي للنتائج المالية



المهندس معزز الضراب

## ارتفاع الأرباح قبل الفوائد والضرائب والاستهلاك والإطفاء بنسبة 0.3 %

لتصل إلى 85.3 مليون

## معزز الضراب : الشركة تبنت تقنيات حديثة لتعزيز مستوى الخدمات وتلبية تطلعات العملاء بفعالية وابتكار

أعلنت شركة الاتصالات الكويتية (stc) الرائدة في تمكين التحول الرقمي وتقديم خدمات ومنصات مبتكرة للعملاء في الكويت، عن نتائجها للسنة المالية المنتهية في 31 ديسمبر 2024، مسلطة الضوء على أهم الإنجازات وعلى الأداء المالي والتشغيلي والمساهمات المجتمعية التي قامت بها الشركة خلال العام. وفي هذا الصدد صرح المهندس معزز بن عبدالله الضراب، الرئيس التنفيذي للشركة قائلاً: "حققت شركة الاتصالات الكويتية (stc) عدد من الإنجازات على الصعيد المالي والتشغيلي خلال السنة المالية المنتهية في 31 ديسمبر من عام 2024، مما يعكس التزامها بتحقيق أهدافها الاستراتيجية وتعزيز مكانتها كشركة رائدة في سوق الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات. ودعم النمو المستدام الذي

أعلنت شركة الاتصالات الكويتية (stc) الرائدة في تمكين التحول الرقمي وتقديم خدمات ومنصات مبتكرة للعملاء في الكويت، عن نتائجها للسنة المالية المنتهية في 31 ديسمبر 2024، مسلطة الضوء على أهم الإنجازات وعلى الأداء المالي والتشغيلي والمساهمات المجتمعية التي قامت بها الشركة خلال العام. وفي هذا الصدد صرح المهندس معزز بن عبدالله الضراب، الرئيس التنفيذي للشركة قائلاً: "حققت شركة الاتصالات الكويتية (stc) عدد من الإنجازات على الصعيد المالي والتشغيلي خلال السنة المالية المنتهية في 31 ديسمبر من عام 2024، مما يعكس التزامها بتحقيق أهدافها الاستراتيجية وتعزيز مكانتها كشركة رائدة في سوق الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات. ودعم النمو المستدام الذي

أعلنت شركة الاتصالات الكويتية (stc) الرائدة في تمكين التحول الرقمي وتقديم خدمات ومنصات مبتكرة للعملاء في الكويت، عن نتائجها للسنة المالية المنتهية في 31 ديسمبر 2024، مسلطة الضوء على أهم الإنجازات وعلى الأداء المالي والتشغيلي والمساهمات المجتمعية التي قامت بها الشركة خلال العام. وفي هذا الصدد صرح المهندس معزز بن عبدالله الضراب، الرئيس التنفيذي للشركة قائلاً: "حققت شركة الاتصالات الكويتية (stc) عدد من الإنجازات على الصعيد المالي والتشغيلي خلال السنة المالية المنتهية في 31 ديسمبر من عام 2024، مما يعكس التزامها بتحقيق أهدافها الاستراتيجية وتعزيز مكانتها كشركة رائدة في سوق الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات. ودعم النمو المستدام الذي

أعلنت شركة الاتصالات الكويتية (stc) الرائدة في تمكين التحول الرقمي وتقديم خدمات ومنصات مبتكرة للعملاء في الكويت، عن نتائجها للسنة المالية المنتهية في 31 ديسمبر 2024، مسلطة الضوء على أهم الإنجازات وعلى الأداء المالي والتشغيلي والمساهمات المجتمعية التي قامت بها الشركة خلال العام. وفي هذا الصدد صرح المهندس معزز بن عبدالله الضراب، الرئيس التنفيذي للشركة قائلاً: "حققت شركة الاتصالات الكويتية (stc) عدد من الإنجازات على الصعيد المالي والتشغيلي خلال السنة المالية المنتهية في 31 ديسمبر من عام 2024، مما يعكس التزامها بتحقيق أهدافها الاستراتيجية وتعزيز مكانتها كشركة رائدة في سوق الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات. ودعم النمو المستدام الذي

أعلنت شركة الاتصالات الكويتية (stc) الرائدة في تمكين التحول الرقمي وتقديم خدمات ومنصات مبتكرة للعملاء في الكويت، عن نتائجها للسنة المالية المنتهية في 31 ديسمبر 2024، مسلطة الضوء على أهم الإنجازات وعلى الأداء المالي والتشغيلي والمساهمات المجتمعية التي قامت بها الشركة خلال العام. وفي هذا الصدد صرح المهندس معزز بن عبدالله الضراب، الرئيس التنفيذي للشركة قائلاً: "حققت شركة الاتصالات الكويتية (stc) عدد من الإنجازات على الصعيد المالي والتشغيلي خلال السنة المالية المنتهية في 31 ديسمبر من عام 2024، مما يعكس التزامها بتحقيق أهدافها الاستراتيجية وتعزيز مكانتها كشركة رائدة في سوق الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات. ودعم النمو المستدام الذي

أعلنت شركة الاتصالات الكويتية (stc) الرائدة في تمكين التحول الرقمي وتقديم خدمات ومنصات مبتكرة للعملاء في الكويت، عن نتائجها للسنة المالية المنتهية في 31 ديسمبر 2024، مسلطة الضوء على أهم الإنجازات وعلى الأداء المالي والتشغيلي والمساهمات المجتمعية التي قامت بها الشركة خلال العام. وفي هذا الصدد صرح المهندس معزز بن عبدالله الضراب، الرئيس التنفيذي للشركة قائلاً: "حققت شركة الاتصالات الكويتية (stc) عدد من الإنجازات على الصعيد المالي والتشغيلي خلال السنة المالية المنتهية في 31 ديسمبر من عام 2024، مما يعكس التزامها بتحقيق أهدافها الاستراتيجية وتعزيز مكانتها كشركة رائدة في سوق الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات. ودعم النمو المستدام الذي

أعلنت شركة الاتصالات الكويتية (stc) الرائدة في تمكين التحول الرقمي وتقديم خدمات ومنصات مبتكرة للعملاء في الكويت، عن نتائجها للسنة المالية المنتهية في 31 ديسمبر 2024، مسلطة الضوء على أهم الإنجازات وعلى الأداء المالي والتشغيلي والمساهمات المجتمعية التي قامت بها الشركة خلال العام. وفي هذا الصدد صرح المهندس معزز بن عبدالله الضراب، الرئيس التنفيذي للشركة قائلاً: "حققت شركة الاتصالات الكويتية (stc) عدد من الإنجازات على الصعيد المالي والتشغيلي خلال السنة المالية المنتهية في 31 ديسمبر من عام 2024، مما يعكس التزامها بتحقيق أهدافها الاستراتيجية وتعزيز مكانتها كشركة رائدة في سوق الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات. ودعم النمو المستدام الذي

## كجزء من إستراتيجيته في الحفاظ على مصادر متنوعة للسيولة

## «برقان» يطلق أول برنامج لشهادات الإيداع في الكويت



طوني ظاهر



عبد الله معرفي

أعلن بنك برقان عن إنشاء برنامج استراتيجي لشهادات الإيداع (Ce - tificate of Deposits)، بقيمة 500 مليون دولار أمريكي في الكويت، حيث منحه وكالة فيتش للتصنيف الائتماني، تصنيفاً ائتمانياً عند درجة "F1" بما يعادل درجة "A" ويقود فريق الخزينة في بنك برقان البرنامج الذي يستهدف إصدار شهادات إيداع متعددة العملات، كجزء من استراتيجية البنك في الحفاظ على مصادر متنوعة للسيولة، وتحسين الميزانية العمومية والحصول على التمويل الكافي. وتم تأسيس البرنامج بالتعاون مع بنك ميزوهو (Mizuho)، كمنظم للبرنامج، وتم التعاقد مع عدة وكلاء، من ضمنهم بنك ميتسوبيشي (MUFG)، والبنك الصناعي والتجاري الصيني (ICBC)، وبنك كوريا للتنمية (KDB)، وبنك سنغافورة للتنمية (DBS)، وبنك ستاندرد تشارترد (SCB).

أعلن بنك برقان عن إنشاء برنامج استراتيجي لشهادات الإيداع (Ce - tificate of Deposits)، بقيمة 500 مليون دولار أمريكي في الكويت، حيث منحه وكالة فيتش للتصنيف الائتماني، تصنيفاً ائتمانياً عند درجة "F1" بما يعادل درجة "A" ويقود فريق الخزينة في بنك برقان البرنامج الذي يستهدف إصدار شهادات إيداع متعددة العملات، كجزء من استراتيجية البنك في الحفاظ على مصادر متنوعة للسيولة، وتحسين الميزانية العمومية والحصول على التمويل الكافي. وتم تأسيس البرنامج بالتعاون مع بنك ميزوهو (Mizuho)، كمنظم للبرنامج، وتم التعاقد مع عدة وكلاء، من ضمنهم بنك ميتسوبيشي (MUFG)، والبنك الصناعي والتجاري الصيني (ICBC)، وبنك كوريا للتنمية (KDB)، وبنك سنغافورة للتنمية (DBS)، وبنك ستاندرد تشارترد (SCB).

ويعد البرنامج ذو شهادات ايداع دين قصيرة الأجل بفترات استحقاق تمتد إلى السنة، وتغطي بشعبية كبيرة لدى المستثمرين الآسيويين، ويمكن تسعيرها بفائدة ثابتة أو متغيرة أو مخصصة (zero coupon). وفي هذا السياق، قال رئيس الجهاز التنفيذي لمجموعة بنك برقان طوني ظاهر: "نفخر بإطلاق برنامج شهادات الإيداع الجديد والقبول الجيد الذي حققته، حيث يعزز البرنامج التزامنا بتحقيق الإستراتيجية الهادفة إلى النمو في السوق المحلي والإقليمي، مما يجسد التزامنا بالنمو ويعكس عزمنا على

ويعد البرنامج ذو شهادات ايداع دين قصيرة الأجل بفترات استحقاق تمتد إلى السنة، وتغطي بشعبية كبيرة لدى المستثمرين الآسيويين، ويمكن تسعيرها بفائدة ثابتة أو متغيرة أو مخصصة (zero coupon). وفي هذا السياق، قال رئيس الجهاز التنفيذي لمجموعة بنك برقان طوني ظاهر: "نفخر بإطلاق برنامج شهادات الإيداع الجديد والقبول الجيد الذي حققته، حيث يعزز البرنامج التزامنا بتحقيق الإستراتيجية الهادفة إلى النمو في السوق المحلي والإقليمي، مما يجسد التزامنا بالنمو ويعكس عزمنا على

## يوفر باقة من الخدمات عبر شبكة القنوات الرقمية

## "بوبيان" يُطلق "Pro" حساب الراتب الجديد

بشار الدوب : اسم "Pro" يعكس ما يحمله الحساب من تميز وجودة واحترافية يستفيد منها العميل



بطاقة حساب برو



بشار الدوب

عزز قرب بوبيان ومثانيته علاقته مع عملائه وفهم ما يناسبهم، لتكون حلول ومشتقات بوبيان هي الخيار الأول والأنسب في تلبية متطلباتهم. كما يوفر حساب Pro للعميل بطاقة مسبقة الدفع مجاناً مدى الحياة لتسهيل عليه إدارة نفقاته ومعاملاته اليومية بكل سهولة ويسر. وأكد الدوب أن إطلاق حساب برو يعد خطوة أخرى في مسيرة بوبيان لتعزيز علاقته المستدامة مع عملائه، كونها قائمة على الثقة المتبادلة والطموح المشترك، متابعاً "نحن واثقون أن هذه المبادرة ستكون انطلاقة نحو المزيد من الحلول المبتكرة والمميزة التي سنلبي تطلعات عملائنا وتعزيز من تجربتهم المصرفية في عام 2025 وما بعده".

عزز قرب بوبيان ومثانيته علاقته مع عملائه وفهم ما يناسبهم، لتكون حلول ومشتقات بوبيان هي الخيار الأول والأنسب في تلبية متطلباتهم. كما يوفر حساب Pro للعميل بطاقة مسبقة الدفع مجاناً مدى الحياة لتسهيل عليه إدارة نفقاته ومعاملاته اليومية بكل سهولة ويسر. وأكد الدوب أن إطلاق حساب برو يعد خطوة أخرى في مسيرة بوبيان لتعزيز علاقته المستدامة مع عملائه، كونها قائمة على الثقة المتبادلة والطموح المشترك، متابعاً "نحن واثقون أن هذه المبادرة ستكون انطلاقة نحو المزيد من الحلول المبتكرة والمميزة التي سنلبي تطلعات عملائنا وتعزيز من تجربتهم المصرفية في عام 2025 وما بعده".

عزز قرب بوبيان ومثانيته علاقته مع عملائه وفهم ما يناسبهم، لتكون حلول ومشتقات بوبيان هي الخيار الأول والأنسب في تلبية متطلباتهم. كما يوفر حساب Pro للعميل بطاقة مسبقة الدفع مجاناً مدى الحياة لتسهيل عليه إدارة نفقاته ومعاملاته اليومية بكل سهولة ويسر. وأكد الدوب أن إطلاق حساب برو يعد خطوة أخرى في مسيرة بوبيان لتعزيز علاقته المستدامة مع عملائه، كونها قائمة على الثقة المتبادلة والطموح المشترك، متابعاً "نحن واثقون أن هذه المبادرة ستكون انطلاقة نحو المزيد من الحلول المبتكرة والمميزة التي سنلبي تطلعات عملائنا وتعزيز من تجربتهم المصرفية في عام 2025 وما بعده".

عزز قرب بوبيان ومثانيته علاقته مع عملائه وفهم ما يناسبهم، لتكون حلول ومشتقات بوبيان هي الخيار الأول والأنسب في تلبية متطلباتهم. كما يوفر حساب Pro للعميل بطاقة مسبقة الدفع مجاناً مدى الحياة لتسهيل عليه إدارة نفقاته ومعاملاته اليومية بكل سهولة ويسر. وأكد الدوب أن إطلاق حساب برو يعد خطوة أخرى في مسيرة بوبيان لتعزيز علاقته المستدامة مع عملائه، كونها قائمة على الثقة المتبادلة والطموح المشترك، متابعاً "نحن واثقون أن هذه المبادرة ستكون انطلاقة نحو المزيد من الحلول المبتكرة والمميزة التي سنلبي تطلعات عملائنا وتعزيز من تجربتهم المصرفية في عام 2025 وما بعده".

عزز قرب بوبيان ومثانيته علاقته مع عملائه وفهم ما يناسبهم، لتكون حلول ومشتقات بوبيان هي الخيار الأول والأنسب في تلبية متطلباتهم. كما يوفر حساب Pro للعميل بطاقة مسبقة الدفع مجاناً مدى الحياة لتسهيل عليه إدارة نفقاته ومعاملاته اليومية بكل سهولة ويسر. وأكد الدوب أن إطلاق حساب برو يعد خطوة أخرى في مسيرة بوبيان لتعزيز علاقته المستدامة مع عملائه، كونها قائمة على الثقة المتبادلة والطموح المشترك، متابعاً "نحن واثقون أن هذه المبادرة ستكون انطلاقة نحو المزيد من الحلول المبتكرة والمميزة التي سنلبي تطلعات عملائنا وتعزيز من تجربتهم المصرفية في عام 2025 وما بعده".