

خلال ندوة نظمتها جمعية «إنجاز الكويت»

بنك الخليج يشارك في إعداد الشباب لسوق العمل

مي العويش: تجربة البنك الرائدة في تمكين المرأة عززت تواجدها في المناصب القيادية



مي العويش

الحرص على خدمة المجتمع بشكل مستدام. وبفضل الشبكة الواسعة من الفروع والخدمات الرقمية المتكاملة التي يملكها البنك، يمنح عملائه حق اختيار كيفية ومكان إتمام معاملاتهم المصرفية، مع ضمان الاستمتاع بتجربة مصرفية سهلة وسريعة. وفي إطار دعمه لرؤية الكويت 2035 "كويت جديدة"، وحرصه على التعاون مع مختلف الأطراف لتحقيقها، يلتزم بنك الخليج بالعمل على إحداث تطورات قوية في مجال الاستدامة، على كافة المستويات البيئية والاجتماعية والحوكمة، من خلال مبادرات الاستدامة المتنوعة، والمختارة بشكل استراتيجي داخل البنك وخارجه.

لديهم رؤية واضحة تساعد في بناء مسيرتهم المهنية المستقبلية، باعتبارها تجارب من مسؤولين في مجموعة من المؤسسات الكبرى التي يطمحون للعمل بها في المستقبل القريب. ونوه إلى أن الشركة الناجحة بين بنك الخليج وجمعية إنجاز الكويت أثمرت عن تدريب نحو 26 ألف طالب وطالبة خلال السنة الدراسية 2022/2023، شملت مختلف المراحل الدراسية، من المرحلة الابتدائية إلى الجامعية، وكذلك حديثي التخرج تم تدريبهم. تتمثل رؤية بنك الخليج أن يكون البنك الرائد في الكويت، من خلال مشاركة موظفيه في العمل ضمن بيئة شاملة ومتنوعة لتقديم خدمة عملاء مميزة، مع

إطار الشراكة الإستراتيجية المتواصلة مع جمعية إنجاز على مدى 17 عاماً، من خلال مجموعة متنوعة من البرامج التدريبية لشباب الثانوي والجامعة، تنطلق من مساعي البنك المتواصلة في دعم الشباب الكويتي، الذين يمثلون أحد المرتكزات الرئيسية لاستراتيجية 2025. وبعد برنامج "Job Shadowing" أحد المبادرات المستدامة، التي يشارك فيها بنك الخليج، انطلاقاً من مساعيه المتواصلة لدعم الشباب، وإعدادهم لفهم أفضل لبيئة العمل المستقبلية في مرحلة ما بعد الجامعة. وقال عدد من الشباب المشاركين في الندوة أن التجارب المتنوعة التي استمتعوا إليها شكلت

إلى مناصب قيادية في القطاع الخاص. واستعرضت العويش خلال الندوة، مسيرتها العلمية والمهنية أمام الشباب المقبلين على سوق العمل، وقامت بالإجابة عن الأسئلة التي طرحوها، مشيرة إلى الفروقات الكبيرة ما بين الحياة الجامعية والعملية، وكيفية الانتقال السلس من مرحلة إلى أخرى. وأشارت إلى أنها أحد ثمرات تجربة بنك الخليج الرائدة في تمكين المرأة، والتي ساهمت في وصول العديد من النساء إلى مناصب قيادية، حيث بلغت نسبتهن 28% من إجمالي تلك المناصب، وهي من أكبر النسب في القطاع المصرفي الكويتي. تاتي مشاركة بنك الخليج في

في إطار شراكته الإستراتيجية مع جمعية إنجاز الكويت، وضمن جهوده المتواصلة لدعم وتحفيز الشباب، شارك بنك الخليج في الندوة التي نظمتها الجمعية مؤخراً تحت عنوان "مبادرات إنجاز"، بحضور رئيسة وحدة البيانات والابتكار في بنك الخليج مي العويش. واستهدفت الندوة تقديم نماذج نجاح تلهم وتحفز الشباب على الانخراط في سوق العمل، من خلال استعراض رحلة العديد من المسؤولين والقياديين وتجاربهم في مرحلة ما بعد التخرج، ومسيرتهم المهنية، بداية من التقديم على الوظائف وحضور المقابلات، واتخاذ القرار السليم بشأن الخيارات المتاحة، وصولاً

بمساهمات رئيسية من المستثمرين في دول الخليج

«جرين ريدج» تعلن اختتام مرحلة التمويل الأولى بـ190 مليون دولار

ومتطلبات عملائنا في دول الخليج العربي في الوقت ذاته". من جانبه، أكد بول سيمونز، الشريك المؤسس لشركة "جرين ريدج" بالاستثمار إلى جانب عملائها، قائلاً: "إن استثمار رأس مال الشركة وتوظيفه مع استثمارات العملاء سيضمن توافق وتناغم أهدافنا وتطلعاتنا المشتركة. وإن اقتران هذا التوافق مع خبرتنا الواسعة والفرص الفريدة التي توفرها السوق العقارية حالياً في المملكة المتحدة، سيمكننا من توفير عروض متميزة لمستثمريننا في دول الخليج العربي، وندعو الجميع للانضمام إلى هذه الجهود، والاستفادة من نقاط القوة المشتركة لتحقيق النجاح المشترك".

أول صفقة عقارية له، ويسير حالياً على المسار الصحيح لإنجاز المزيد من الصفقات الأخرى. وفي هذا الصدد، قال بيك بوبتاني، الشريك المؤسس لشركة "جرين ريدج": "بعد نجاح اختتام جولة التمويل الأولى لصندوق جرين ريدج (GO) بمثابة دليل بارز على قدرات "جرين ريدج" الاستراتيجية وفهمها الواسع لمتطلبات الأسواق العقارية. كما يمثل هذا الإغلاق فرصة هامة لشركائنا ومستثمريننا في دول الخليج العربي للاستفادة من الفرص الواعدة التي يزرع بها القطاع العقاري، إن حضورنا الراسخ في دبي سينتج لنا الاستفادة من السوق العقارية في المملكة المتحدة وفهم توقعات



بول سيمونز



بيك بوبتاني

ريدج (GO) خصيصاً لعمليات الاستحواذ السريعة والمضمونة للعقارات، وبما يتفق تماماً مع توجهات وظروف السوق العقارية الحالية. وقد نجح الصندوق في إنجاز

سنوات من الآن، فإن القيم الرأسمالية ستشهد اتجاهاً تصاعدياً الأمر الذي سيمهد الطريق للاستفادة من فرص واعدة لبيع الأصول وتحقيق الأرباح. وجرى تصميم صندوق جرين

العديد من المستثمرين والكيانات المؤسسية العودة إلى السوق العقارية في المملكة المتحدة بمجرد وصول الانتعاش الاقتصادي إلى مستويات مقبولة في غضون 3 إلى 4

خصبة للاستثمارات الاستراتيجية في العقارات، فقد دفع التضخم وارتفاع تكلفة الديون العديد من مالكي العقارات على تصفية استثماراتهم، كما إن العديد من المؤسسات تواجه صعوبات فيما يتعلق بالوفاء بالتزاماتها المالية سواء من حيث الاسترداد أو الحفاظ على مستوى كاف من النقد أو الأصول السائلة، فضلاً عن الضغوط التي تفرضها جهات الإقراض على المقترضين، الأمر الذي يفتح الباب واسعاً أمام المستثمرين الخليجيين للاستفادة من هذه الفرص الاستثنائية لتعزيز استثماراتهم في العقارات التجارية المرموقة المدرة للدخل في المملكة المتحدة وبأسعار تنافسية. مع اعتراف

رأس المال المستثمر، ما يعكس بشكل جلي ثقة المستثمرين الخليجيين بالقطاع العقاري في المملكة المتحدة، وبرزت هذه المشاركة بشكل لافت عبر الاستثمارات الهامة لعدد من الدول الخليجية الرئيسية مثل المملكة العربية السعودية، ما يؤكد تواصل مسيرة التعاون المميزة لشركة جرين ريدج مع دول الخليج العربي والشرق الأوسط الأوسع والتي تمتد لعقدين من الزمن، وبرزت أهمية المنطقة لنجاح مساعي الشركة لجذب الاستثمارات ورؤوس الأموال لمبادراتها المختلفة. وقد أسهمت الظروف الاقتصادية التي تشهدها المملكة المتحدة في خلق أرضية

أعلنت شركة "جرين ريدج" لإدارة الاستثمار المحسودة، شركة الاستثمارات العقارية الرائدة ومقرها المملكة المتحدة، والتي تتمتع بسجل حافل بالاستثمار في العقارات التجارية عالية الجودة باستخدام استراتيجيات الاستثمار في تقنيات دورات الأسواق العقارية، عن نجاحها في إغلاق جولة التمويل الأولى لصندوق جرين ريدج للشركة المحدودة (GO) بقيمة بلغت 190 مليون دولار أمريكي. وقد شهد الصندوق قبلاً كبيراً تجاوزت خلاله قيمة رأس المال الأولي المستهدفة بنسبة كبيرة بلغت 46%. وبلغت مساهمات دول الخليج العربي أكثر من 80% من إجمالي

حسن الرشيدى: «زونتل تكنولوجي» تقدم أحدث تقنياتها للمباني الذكية في الكويت

خدمات الشركة متوفرة للقطاعين الحكومي والخاص وتمتلك مهندسين مدربين على أعلى المستويات

التعليم والصحة، الذي يحتاجون إلى خدمات تكنولوجية متقدمة توفر سرعة نقل المعلومات التي يحتاجها الأطباء بطريقة مستعجلة. وكانت تقارير صدرت مؤخراً عن مؤسسة (ماركيت ريسيرش) توقعت بأن ينمو سوق المباني الذكية العالمية من 60.7 مليار دولار إلى 105.8 مليار دولار بحلول عام 2024، بمعدل نمو سنوي مركب بنسبة 11.7%. من جهة ثانية، قال الرشيدى إن الذكاء الاصطناعي سوف يكون أداء لتسريع النمو ويمكن استخدامه لمصلحتنا في المستقبل وجعله وسيلة وليس علينا الخوف منه وعلى حكومات العالم أن يسرعون في تشريع القوانين اللازمة لاحتواء هذه التقن.



حسن الرشيدى

العملاء الاستعداد لتلك المخاطر، مبيناً أن الشركة على استعداد لمجابهة هذه التحديات. وذكر أن أغلب القطاعات في الكويت عليها الاستعداد للتحويل إلى العمل وفق الذكاء الاصطناعي، وتحديد قطاعي

يتوكل مع التطور الحاصل خلال الخمس سنوات الماضية. وأشار إلى أن الأنظمة الذكية والذكاء الاصطناعي يواجهان بعض التحديات مثل الأمن السيبراني والخصوصية والتفاوت الرقمي وعلى

والخاص، ولدى الشركة مهندسين مدربين على أعلى المستويات وذو كفاءة عالية لتقديم الخدمات بسرعة وبأقل التكاليف. ودعا الرشيدى الدولة بتجديد البنية التحتية والاتصالات والأنظمة الذكية وتحديثها لما

تحسين الإنتاجية أثناء ترشيد استهلاك الطاقة وانخفاض انبعاثات الكربون وتكاليف التشغيل وتقليل الآثار البيئية. واستعرض الرشيدى الخدمات التي تقدمها الشركة للتقنيات الذكية والتي تجعل من المباني أكثر كفاءة وإنتاجية وصحة وراحة وأكثر ارتباطاً بالأشخاص الذين يعملون فيها، وان الشركة جاهزة لاستخدامات إنترنت الأشياء حيث تعمل على تطوير المنتجات لتكون في أغلب المجالات التي يحتاجها العملاء لرفع جودة الحياة، مشيراً إلى أن حلول الاتصالات والأنظمة الذكية تساهم بشكل كبير في النمو الاقتصادي وتحسين جودة الحياة. وقال إن خدمات الشركة متوفرة للقطاعين الحكومي

قال حسن الرشيدى، المدير العام لشركة زونتل تكنولوجي، إن الطلب على المباني الذكية في الكويت يشهد ارتفاعاً كبيراً بسبب زيادة الوعي المستمر حول التحكم عن بعد في الأجهزة الكهربائية والحفاظ على الطاقة، مشيراً إلى أن العديد من الكويتيين يرغبون في تشييد منازل عصرية ذكية تلبي كافة الاحتياجات وتوفر عناصر الأمن والأمان ويتم إدارتها عن بعد.

يتم تلقي الكراسة من الراغبين في المزايدة يوم السبت الموافق 14-10-2023 إلى يوم الخميس الموافق 19-10-2023 بإيداعها داخل الصندوق المخصص بمقر نادي اليرموك الرياضي علماً بأن آخر موعد للتسليم الساعة 1 ظهراً «واحدة ظهراً» بموعد فض الخواطر يوم السبت الموافق 21-10-2023

شروط التقديم:

- 1- أن يكون شركة أو مؤسسة أو شركة تجارية ويجوز أن يكون اجنابياً بشرط أن يكون له شريك أو وكيل كويتي يعقد رسمي موثق وطبقاً للأنظمة المعمول بها في دولة الكويت.
- 2- أن يكون مقيداً في السجل التجاري ومسجلاً لدى غرفة تجارة وصناعة الكويت وأن يكون تاريخ شهادة القيد في كليهما معاصراً لتاريخ طرح المزايدة.
- 3- تقديم العطاءات خلال المدة المحددة بالإعلان موقعاً من أصحابها ووضع داخل مظاريف مغلقة ومختومة بالشمع الأحمر وكتابة عليها اسم المزايدة ورقمها فقط ويتولى مقدم العطاء أو مندوبه وضع المظاريف في صندوق المزايدات المعد لهذا الغرض لدى نادي اليرموك الرياضي بمقر النادي.
- 4- يتم تلقي الكراسة من الراغبين في المزايدة يوم السبت الموافق 14-10-2023 إلى يوم الخميس الموافق 19-10-2023 بإيداعها داخل الصندوق المخصص بمقر نادي اليرموك الرياضي علماً بأن آخر موعد للتسليم الساعة 1 ظهراً «واحدة ظهراً» بموعد فض الخواطر يوم السبت الموافق 21-10-2023

الاستندات المطلوبة

- 1- اسم وعنوان الشركة المؤسسة.
- 2- صورة من عقد التأسيس إذا كانت شركة وملاحق العقود لذى طرأ عليه.
- 3- صورة من التراخيص الصادرة من وزارة التجارة والصناعة.
- 4- صورة من اعتماد التوقيع للمخولين بالتوقيع.
- 5- شهادة حديثة صادرة من هيئة المعلومات المدنية لشركة أو المؤسسة.