

«بيتك» يعلن الفائز بسيارة BMW 420i ضمن حملة «اربح مع حسابي» للشباب



ریاضیات مهندسی

اعلن بيت التمويل الكويتي "بيتك" فوز العميلة مريم فتحت سارك بخت بسيارة BMW 420i اربع مع حسابي للشباب التي منحت العملاء فرصة الفوز بسيارات BMW 420i خلال فترة الحملة و120 جائزة تقديرية بقيمة 250 دينار لعشر فائزين شهرياً، وجرى استقبال الفائزة بحضور "بيتك" للسيارات في الشويخ تحت اشراف ممثل عن وزارة التجارة والصناعة.

وأعربت عبيلة "بيتك" مريم بخت عن سعادتها بالفوز بالسيارة، مشيدة بالميزات التي يقدمها "بيتك" لعملاء حسابي من حسومات وجوائز ومتغيرات حصرية، وبمجرد تحويل المكافأة الاجتماعية على برنامج حسابي، يدخل العميل بالسحب الشهري على جائزة قيمتها 250 دينار كويتي شهرياً، بالإضافة الى السحب على سيارات.

وتوّكّد هذه الحملة اهتمام "بيتك" بعملائه من الشباب مع المؤازنة بين مختلف شرائح العلاء مثل البطاقة الافتراضية

حسب طبيعة كل شريحة، والحرص على السعي الدائم لتقديم افضل المزايا لهم.

ويطرح "بيتك" برنامج "حسابي" للشباب بمزايا نوعية، ضمن الاهتمام المتواصل بشريان العملاء المختلفة، وابتكار عصيّة منتجات وخدمات جديدة يتم من خلالها الوفاء باحتياجات كل شريحة بما يلائم خصائصها العمرية واهتماماتها المتعددة، بحيث تتناسب مع كل شريان العملاء وتلبّي احتياجاتهم في الحصول على خدمة متّمزة وفق معايير وسائل لا تقل عن تطبيقها العالمية من حيث الجودة والدقة والسرعة.

ومن أهم المزايا التي يتم تقديمها ضمن برنامج "حسابي" للشباب هي حصول عمالء شريحة الشباب على بطاقة "حسابي" للسحب الآلي (ATM) ذات تصميم شبابي مميّز، بالإضافة إلى تعميّthem من الحصول على بطاقة "حسابي" مسبقة الدفع وفق الضوابط الانسانية لـ "بيتك"، والتي يمكن استخدامها تماماً مثل البطاقة الافتراضية

الحجوزات الفنادق والطيران، على وأعبر الانترنت، واستخدامها في أجهزة الدفع (P.O.S.) في المحلات التجارية، بالإضافة إلى العديد من العروض التي يتم تقديمها بشكل متواصل وبأكثر من مجال، حيث يتم تقديم خصومات كبيرة في مجموعة مختارة من أشهر وأهم المتاجر والمحلات التي تبيع السلع والمنتجات الخاصة بالشباب.

ويستمر "بيتك" باطلاق المحلات التسوّقية لكافأة عملاء الشباب من حملة برنامج "حسابي" ومن ابرزها حملة "خليها على حسابي" التي لاقت ترحيباً كبيراً من أصحاب البرنامج لما تقدمه من عروض حصرية ومميزات كبيرة تلبّي تطلعاتهم.

ويعبّر "حسابي" للشباب عن طموح وتطّبعات وخصائص هذه الشريحة، وينسجم مع توجهات "بيتك" نحو استقطاب أكبر عدد ممكن منهم، حيث يمثل الشباب نسبة كبيرة من المجتمع الكويتي، كما يمثل مبادرة من "بيتك" نحو تنويع المنتجات والخدمات المصرفية.

مقارنة بالفترة نفسها من العام الماضي

«كاسبرسكي»: هجمات حجب الخدمة الموزعة ترتفع 18 في المئة خلال الربع الثاني

ارتفاع في الربع الثاني من العام 2019 احتمالي عدد هجمات حجب الخدمة الموزعة DDoS بنسبة 18%. مقارنة بالفترة نفسها من العام 2018. وأظهرت الهجمات التي تستهدف مستوى التطبيقات، والتي صعب تتبعها والحماية منها، نمواً ملحوظاً. فارتفع مقدار هجمات Protection بنسبة 32% مقارنة بالربع الثاني من 2018. فإنها تتشكل الآن ما يقرب من نصف (46%) جميع الهجمات التي تتهدّف إلى خدمة كاسبرسكي للحماية من KasperskyDDoS.

ووفقاً لتقرير كاسبرسكي الخاص بهجمات حجب الخدمة الموزعة للربع الثاني من 2019، فإن عدد الهجمات في الربع الثاني من العام الجاري قد ينخفض 44% مقارنة بالربع الأول من العام، وهو أمر غير متوقع نظراً لأنّه يمثل هذه الهجمات في العادة تشهد انخفاضاً في نشاطها في أواخر الربع الصيفي. ومع ذلك، فقد فاز عدد الهجمات مقارنة بالفترة نفسها من العام الماضي بنسبة 18% وبنسبة 25% مقارنة بالربع الثاني من العام 2017. ولم يترك الانخفاض الموسعي سوى تأثير ضئيل في عدد الهجمات التي شنت ضد مستوى التطبيقات، إذ انخفض بنسبة 4% فقط مقارنة بالربع السابق. ويستهدف هذا النوع من الهجمات وظائف محددة في التطبيقات وواجهات برمجة التطبيقات من أجل استنزاف موارد الشبكة والخوادم، كما أنها تنسّم بصعوبة اكتشافها والحماية منها، بما يشمل تنفيذ الطلبات المشروعة. وقد زادت مقدار هذا النوع من الهجمات مقارنة مع الربع الثاني من العام 2018 بنسبة الثلث تقريباً (32%) فيما ارتفعت حصتها في الربع الثاني من العام الجاري إلى 46%. وتشكل هذه الزيادة في الحصة 9% مقارنة بالربع الأول من هذا العام، و15% عن الفترة نفسها من 2018.

وقال اليكسى كيسلييف مدير تطوير الأعمال في فريق الحماية من هجمات حجب الخدمة الموزعة لدى كاسبرسكي، إن

«الشاعر» تحفل بخريجي برنامج التدريب الصيفي لطلبة الكويتيين



مقدمة جمهوية لطلبة برنامج التمريض التخصصي

للمتسبين إلى البرنامج، ما يعكس الاهتمام الشامي في رغبة الطلاب في التعرف على طبيعة العمل في قطاع تجارة التجزئة. ويدورنا نحن متزمون بتطوير الشباب الكويتي لأنشأنا نترى فيه قادة المستقبل، ونحرص على تزويدهم بالمهارات الأساسية في إدارة محلات التجزئة وتعريفهم باهمية هذا القطاع واستعراض الفرص الوظيفية المتقدمة فيه.

تحفل ما تعلمه بشكل منظري في المدارس والجامعات، إنه لأمر يدعو للسرور أن نرى الآثر الواضح لتعاوننا مع مجموعة الشاب على الطلبة المشاركين فيه والتغيير الملحوظ في شخصياتهم وسلوكهم وفرانهم.

يدوره، قال بول ولیامز، مدير إدارة التدريب والتطوير في مجموعة الشاب، لقد شهدنا خلال السنوات الماضية زيادة ملحوظة في عدد الطلبة من المهارات والخبرات في المبيعات والعروض وخدمة الزبائن وعرض المنتجات وإدارة المخزون.

وفي هذا الإطار، ثمن أحمد الموسى، مدير الهيئة العامة لقوى العاملة، الدور الرائد الذي تتعهه مجموعة الشاب وقال: نحن فخورون جداً بالدعم الذي نقدمه لتطوير الشباب الكويتي، فمن الضروري أن يكتسب الطلبة والخريجون مهارات عملية جب مع المؤلفين وتدريبهم على المهارات الأساسية للعمل في هذا القطاع الحيوي.

وقد عمل المتدربون خلال هذه الفترة مع عدد من العلامات التجارية المشاركة في البرنامج مثل ستاربكس، الذي أنشأ آند أم، ومذركيز، وأمريكان إيجل، وباثبودي وركس، ومساك، وبوتري بارن، وكيدزانيا. وتعرفوا على كيفية إدارة محلات التشغيلها واكتسبوا العديد من قضايا أربعة أسابيع بالعمل لدى عدد من محلات العلامات التجارية التي تديرها الشركة، بالتعاون مع برنامج إعادة هيكلة القوى العاملة والجهاز التنفيذي للدولة لستة أيام على التوالي.

ويهدف برنامج التدريب الصيفي إلى تعريف شباب وشابات الكويت بقطاع التجزئة من خلال العمل في محلات التجارية التي تديرها الشركة جنباً إلى

تحقق أداءً إيجابياً في جميع الأسواق الرئيسية

«ميزان القابضة» تحقق 7.3 ملايين دينار أرباحاً صافية خلال النصف الأول

- في الأردن: ارتفعت الإيرادات بنسبة 13.5%.
- في العراق: انخفضت الإيرادات بنسبة 21.9%.

على جانب آخر أعلنت الشركة أنها انتهت شراء ما نسبته 66.9 في المئة من أسهم الشركة الكويتية السعودية للصناعات الدوائية بقيمة 9.20 مليون دينار (نحو 71.06 مليون دولار).

وقالت (ميزان القابضة) على الفحص منشور على الموقع الإلكتروني لـ "لبيه، صحة"

شركة ميزان القابضة
MEZZAN HOLDING CO.

* قطاع السلع الاستهلاكية: سريعة الدوران والأدوية: ارتفع إيراد هذا القطاع بنسبة 6.3 %.

* قطاع الصناعات: انخفض إيراد هذا القطاع بنسبة 1 %.

نظرة على أداء العمليات في الأسواق الإقليمية:

- * في الكويت: ارتفعت الإيرادات بنسبة 3.3 %، نتيجة لعمليات قطاع إنتاج وتوزيع الأغذية والخدمات الغذائية والمواد الاستهلاكية سريعة الدوران.
- * في الإمارات: ارتفعت الإيرادات بنسبة 9.2 % حيث يستعيد الأداء تدريجياً بالإضافة إلى الزيادة في مبيعات رقائق البطاطس من المصنع الجديد.
- * في قطر: ارتفعت الإيرادات بنسبة 7.5 % مدفوعة بآداء قوي في قطاع التجهيزات الغذائية.
- * في السعودية: ارتفعت الإيرادات بنسبة 14.2 % نتيجة ارتفاع مبيعات الرقائق عقب افتتاح خط التصنيع الجديد.
- * في أفغانستان: ارتفعت الإيرادات بنسبة 32.4 %.

* قطاع السلع الاستهلاكية: سريعة الدوران والأدوية: ارتفع إيراد هذا القطاع بنسبة 7.1 %.

* قطاع إنتاج وتوزيع الأغذية: ارتفع إيراد هذا القطاع بنسبة 5.7 % خلال النصف الأول لعام 2019.

* قطاع التجهيزات الغذائية: انخفض إيراد هذا القطاع بنسبة 1.4 % في النصف الأول لعام 2019.

* قطاع الخدمات الغذائية: ارتفع إيراد هذا القطاع بنسبة 16 % في النصف الأول لعام 2019.

مجال غير الأغذية: بلغت إيرادات مجال غير الأغذية 32.9 مليون دينار كويتي مسجلة ارتفاعاً بنسبة 5.7 % مقارنة مع العام الماضي. وتمثل إيرادات هذا المجال 28.6 % من إجمالي إيرادات المجموعة، التي تتضمن إيرادات من قطاع السلع الاستهلاكية سريعة الدوران والأدوية والذي يمثل 26.4 % من إجمالي إيرادات المجموعة، وقطاع الصناعات الذي يمثل القطاع 2.3 % من إجمالي إيرادات المجموعة.

قطر تحسناً مدفوعة بنتائج قطاع التجهيزات الغذائية ونتائج أعمال خطوط الإنتاج الجديدة التي تم تدشينها حديثاً هناك.

ومن جانبه أضاف الرئيس التنفيذي لشركة ميزان القافية، غاريت وولش، قائلاً: "شهدت فترة النصف الأول من العام ارتفاعاً في الإيرادات في جميع الأسواق الرئيسية مدفوعة بنمو قطاعات التصنيع والتوزيع الغذائية والخدمات الغذائية إلى جانب نمو قطاع المواد الاستهلاكية سريع الدوران غير الغذائية على حد سواء.

وجاء الأداء متواصلاً مع بدء المشاريع الجديدة التي تم تدشينها مع بداية العام وتتوقع أن يستمر الأداء بشكل جيد لهذا العام".

نظرة على الأداء المالي لقطاعات الشركة في النصف الأول من العام 2019:

مجال الأغذية: حقق إيرادات بقيمة 82.1 مليون دينار كويتي بارتفاع طفيف بنسبة 5 %. وشكل إيراد مجال الأغذية 71.4 % من إيراد المجموعة. وتتضمن إيرادات من قطاع إنتاج