

بما يحقق أهداف التنمية المستدامة

السفيرة سونماز: اتفاقية التجارة الحرة التركية- الخليجية ستخلق فرصاً استثمارية واعدة

حجم التجارة المتبادل ارتفع بشكل ملحوظ من 2.1 مليار دولار في 2002 إلى 31.4 ملياراً في 2023

الكويت وتركيا يحتفلان هذا العام بمرور 60 عاماً على إقامة العلاقات الدبلوماسية بينهما

الكويتيين". وبينت السفيرة سونماز ان اتفاقية الترويج والحماية المتبادلة للاستثمارات بين تركيا والكويت والتي تم تجديدها في عام 2010 ودخلت حيز التنفيذ في عام 2013 ساهمت في تعزيز الاستثمارات بين البلدين مؤكدة أنها "تعد أساساً مهماً لتطوير العلاقات الاستثمارية على المدى الطويل بين البلدين".

وفيما يتعلق بالتعاون الدفاعي بين الكويت وتركيا أوضحت السفيرة سونماز أن الكويت قامت بشراء طائرات بدون طيار من نوع (بيرقدار تي بي 2) التركية في عام 2023 مما يعكس تطور العلاقات الثنائية في مجال الصناعات الدفاعية مؤكدة ان تركيا تسعى إلى تعزيز التعاون مع الكويت في هذا المجال. كما أكدت ان "الصناعات الدفاعية التركية تشهد نمواً كبيراً وأصبحت تصدر منتجاتها إلى أكثر من 170 دولة".

وأضافت السفيرة ان تركيا لا تنظر إلى التعاون الدفاعي كجزء من التجارة الخارجية فحسب بل كجزء من العلاقات الإستراتيجية بين البلدين "مؤكدة استعداد بلادها لتقديم الدعم للكويت في هذا المجال من خلال توفير التكنولوجيا المتقدمة والتدريب.

مشروع مطار الكويت يعتبر أكبر عطاء يفوز به المقاولون الأتراك بالخارج في حزمة واحدة

المواد الكيميائية والعضوية والملابس والذهب والمجوهرات ومعدات الآلات الصناعية والأسمدة. وأضافت أن قطاع السياحة التركي من ملحوظا في الإقبال من قبل الكويتيين إذ زار تركيا حوالي 400 ألف سائح كويتي في عام 2023 بينما قام الكويتيون بشراء ما يقارب 15 ألف عتار في تركيا خلال الفترة من عام 2015 إلى يونيو الماضي "مما يعكس الثقة الكبيرة التي يتمتع بها السوق التركي بين المستثمرين



طوبى نور سونماز

من الاستثمارات الكويتية في قطاعات مثل الصناعة والتكنولوجيا والطاقة المتجددة. وذكرت السفيرة سونماز أن أبرز صادرات تركيا إلى الكويت بنهاية العام الماضي كانت الملابس والحريير والأقمشة والسجاد والمنتجات المعدنية (لبنات البناء) والمواد المعدنية والذهب والآلات الكهربائية والخضراوات والفواكه فيما شملت واردات تركيا من الكويت الحديد والصلب والبلاستيك

والخدمات المصرفية". وأضافت السفيرة سونماز أن تركيا تسعى إلى تعزيز هذا التعاون بما يحقق أهداف التنمية المستدامة لكلا البلدين. وفيما يتعلق بالاستثمارات الكويتية في تركيا أكدت السفيرة سونماز أن الكويت تعد من أكبر المستثمرين في تركيا إذ بلغ إجمالي الاستثمارات الكويتية في تركيا حوالي 1.96 مليار دولار خلال الفترة من 2002 إلى 2023 لافتة إلى أن تركيا توفر العديد من الحوافز والتسهيلات لجذب المزيد من أكبر المشاريع بين البلدين وأكبر عطاء شريكاً اقتصادياً هاماً لتركيا ومن أهم الأسواق للشركات الأجنبية التركية مشيرة إلى أن "شركات المقاولات التركية نفذت حتى الآن 50 مشروعاً في الكويت بقيمة إجمالية بلغت 9.2 مليار دولار".

شركات المقاولات التركية نفذت 50 مشروعاً في الكويت حتى الآن بـ 9.2 مليارات دولار

زيادة هذا الرقم في السنوات القادمة". وأكدت أن الكويت تعد شريكاً اقتصادياً هاماً لتركيا ومن أهم الأسواق للشركات الأجنبية التركية مشيرة إلى أن "شركات المقاولات التركية نفذت حتى الآن 50 مشروعاً في الكويت بقيمة إجمالية بلغت 9.2 مليار دولار". وأضافت السفيرة سونماز أن العلاقات التجارية والتجارية بين تركيا والكويت تشهد نمواً مستمراً إذ وصل حجم التجارة بين البلدين إلى 338 مليون دولار أمريكي خلال النصف الأول من العام الحالي فيما بلغ إجمالي حجم التجارة بنهاية العام الماضي حوالي 688 مليون دولار مع توقعات

توقعت السفيرة التركية لدى الكويت طوبى نور سونماز أن تساهم اتفاقية التجارة الحرة المرتقبة بين تركيا ودول مجلس التعاون لدول الخليج العربية في تعزيز التعاون التجاري وخلق فرص استثمارية جديدة واعدة للشركات الكويتية والتركية على حد سواء. وقالت السفيرة سونماز ان "المفاوضات الجارية حالياً حول هذه الاتفاقية تشمل مجالات عديدة منها التجارة في السلع وقواعد المنشأ والإجراءات الجمركية بالإضافة إلى حماية حقوق الملكية الفكرية وتسهيل الاستثمار". وأضافت أن "الاتفاقية تهدف إلى خلق بيئة استثمارية مواتية من شأنها أن تعزز التجارة بين تركيا ودول الخليج بشكل عام وتساهم في تطوير العلاقات الاقتصادية ضمن إطار أكثر شمولاً" مشيرة إلى أن الجولة الأولى من المفاوضات حول العاصمة التركية أنقرة بشهر يوليو الماضي ومن المتوقع أن يتم توقيع الاتفاقية قريباً. وأعربت السفيرة سونماز عن تفاؤلها بأن يعزز توقيع اتفاقية التجارة الحرة من حجم التبادل التجاري بين تركيا ودول الخليج مشيرة إلى أن حجم

«وربة» يطلق حملة جديدة «أركيد

وربة» عبر تطبيق فايز



عبدالرحمن أحمد المنيفي

أعلن بنك وربة عن إطلاق حملة "أركيد وربة" وهي حملة جديدة عبارة عن لعبتين كلاسيكيتين بتقنية الواقع المعزز ستوفر لعملاء وربة "خبرة" حيث يمكنهم الاستمتاع بتجربة "أركيد وربة" من خلال تحميل تطبيق فايز (Fayez). وبهذا الصدد قال عبدالرحمن أحمد المنيفي مدير قطاع التحول الرقمي في بنك وربة أنه يمكن للعميل تجربة اللعبة عند تحميل تطبيق فايز من غير تسجيل دخول أو إنشاء حساب وتوفير هذه التجربة لعبتين بتقنية الواقع المعزز، وستكون هناك جوائز يومية في التطبيق فوراً دون الحاجة

وإلى إنشاء حساب، وحث المنيفي الجميع للمشاركة في السحوبات الأسبوعية، والمنافسة على الجائزة الكبرى الخاصة لأعلى اللاعبين تحقياً للنقاط، بمجرد تحميل تطبيق "فايز". والجدير بالذكر أن بنك وربة من البنوك التي حققت نجاحات كبيرة خلال فترة وجزيرة حيث احتل مركزاً ريادياً في مجال الخدمات المصرفية الرقمية الإسلامية للبنوك المحلية، وتعد المساهمين فيه، وتعد من أبرز المقومات التي تجعل البنك قريب من جميع أفراد المجتمع.

وإلى إنشاء حساب، وحث المنيفي الجميع للمشاركة في السحوبات الأسبوعية، والمنافسة على الجائزة الكبرى الخاصة لأعلى اللاعبين تحقياً للنقاط، بمجرد تحميل تطبيق "فايز". والجدير بالذكر أن بنك وربة من البنوك التي حققت نجاحات كبيرة خلال فترة وجزيرة حيث احتل مركزاً ريادياً في مجال الخدمات المصرفية الرقمية الإسلامية للبنوك المحلية، وتعد المساهمين فيه، وتعد من أبرز المقومات التي تجعل البنك قريب من جميع أفراد المجتمع.

تشمل خصماً يصل إلى 10% وسعر خاص على باقة "سوبر ديلاكس"

«بويان» يوفر عروضاً تمويلية إسكانية

حصرية بالتعاون مع «أسيكو»

اعتزازنا بشراكتنا الاستثنائية مع بنك بويان - الرائد والابتكار في حوله التمويلية - لما تعكسه من أهمية خاصة وقيمة مضافة في تجربة العملاء المقلبين على بناء بيت العمر وفقاً لأعلى معايير الجودة العالمية والاستدامة لبناء ركيزة من التنمية الاقتصادية والمجتمعية".

وأضاف "أن العرض والخصم المقدم من أسيكو المجموعة إلى عملاء بنك بويان على باقة سوبر ديلاكس" الغرض منه هو تخفيف العبء المادي وتقديم خدمات استثنائية موثوقة تمنحهم راحة البال، كوننا شريك مثالي في بناء بيت العمر وتسليمه في الوقت المحدد وبجودة متطورة، بما يضمن بناء مستقبل مستدام عبر اعتماد تقنيات جديدة وممارسات صديقة للبيئة".

وأوضح ياسين أن أسيكو المجموعة تتميز بمجموعة متنوعة من خيارات البناء مثل "النظام التقليدي" و "نظام أسيكو" وكلاهما يقدمان خدمات متكاملة وشاملة تلبي متطلبات البناء مع توفير مواد إنشائية متكاملة تدعم قطاعات البنية التحتية والإنشائية والسكنية، ومنها أن أسيكو المجموعة استطاعت أن تثبت نفسها كواحدة من أكبر الشركات قيمة وثقة في السوق الكويتي والخليجي.



مسؤولو "بويان" و"أسيكو" في لقطة جماعية

مع تسارع وتيرة تسليم القسائم والوحدات السكنية. أكد المجمع أن بويان دائماً ما يهدف إلى الارتقاء بمستوى خدماته ومنتجاته، ومنها أن أسيكو المجموعة تتميز بمجموعة متنوعة من المزايا الاستثنائية التي تتيح لهم إدارة العديد من معاملاتهم المصرفية بسهولة لتكون راحة العميل هي الأولوية لدى بويان.

حياتهم. وأشار إلى أن شركة أسيكو فرضت نفسها كأحد أهم الشركاء المميزين في قطاع البناء والإنشاء، كونها أكبر الشركات وأكثرها ثقة لتكون الاختيار الأمثل بين العملاء، وذلك لما تملكه من حلول وخدمات مبتكرة وعالية الجودة تلائم وتلبي متطلبات شريحة واسعة من المقلبين على البناء والتشطيب، وهو ما نسعى من خلاله إلى تزويد قاعدة عملائنا بشركاء ومزودي خدمات ومنتجات استهلاكية وفق أعلى مستويات الجودة والاستثنائية لاسيما مع التوسع العمراني الذي نشهده حالياً والإقبال على بناء منازل جديدة

والأمان من الحصول على خصومات حصرية مميزة لتمثل بذلك إضافة جديدة لحلول بويان المتكاملة والمتكاملة. وأوضح المجمع أن الشركة الجديدة مع أسيكو تتيح تقديم خصم يصل إلى 10% مقدم من شركة أسيكو لعملاء بنك بويان على باقة الإنشاءات الفاخرة أو "سوبر ديلاكس"، وفي المقابل يحصل عملاء أسيكو على عرض ومعدل سعر خاص على التمويل المقدم من بويان لنفس الباقية، وذلك في حال كانوا من عملاء بويان، لتلائم احتياجاتهم وتمنحهم كافة سبل الراحة بما يتماشى مع أسلوب

أعلن بنك بويان تعاونه مع شركة أسيكو المجموعة من خلال شراكة استراتيجية تتضمن توفير عروضاً تمويلية مبتكرة وتسهيلات ائتمانية مرنة لعملائه الراغبين في الحصول على حلول بناء عالية الجودة وخدمات إنشائية وهندسية، وذلك في إطار التزام بنك بويان بتقديم أفضل المزايا والعروض الحصرية للعملاء تمنحهم المزيد من التميز. وبهذه المناسبة قال رئيس الخدمات المصرفية الخاصة والخدمات المصرفية الشخصية في بنك بويان عبدالله المجمع معلقاً على ذلك "سعداء بشراكتنا الجديدة والمميزة مع شركة أسيكو المجموعة المتميزة في الخدمات الإنشائية والهندسية، استكمالاً لتعزيز خدمات بويان المتكاملة وتزويد عملائنا الراغبين بالحصول على تجربة بناء وإنشاء وتشطيب لبيت الأحلام وذلك من خلال خدمات تمويل حصرية ومزايا دفع مرنة". وأضاف أننا نسعى من خلال شراكتنا مع شركة أسيكو المجموعة أن نقدم فرصة تمويلية تصل إلى 70.000 د.ك. وفترة سداد تمتد لحوالي 15 عاماً، لنسهل على عملائنا من أصحاب المنازل وأيضاً الراغبين أو المقلبين على بناء وتشطيب بيت العمر وفق أعلى معايير الجودة