خلال مشاركته في ملتقى الشركات الإماراتية في الكويت

السفيرالإماراتي يشيد بدعم بنك بيت التمويل ودوره التنموي

الرشود: "بيتك" الأقدر على الاضطلاع بدور الشريك الإستراتيجي لتمويل المشروعات التنموية الكبرى

أشاد سفير دولة في السوق الكويتي الإمارات العربية المتحدة لدى الكويت، الدكتور مطر حامد النيادي بالتعاون والدعم الذي أُبداه بيت التمويل الكويتي "بيتك" خلال مشاركته في ملتقي الشركات الامثاراتية في الكويت، مثمنا دوره البارز في التنمية وتحفيزالإستثمار، ومعرباعن حرصه على استمرار وتنامى هذا التعاون الاقتصادي والاستشماري بين

البلدين الشقيقين. جاء ذلك خلال حفل تكريم أقيم في مقر سفارة دولة الإمارات بالكويت لتكريم الرعاة والداعمين لمعرض وملتقى الشركات الإماراتية الذي نظمته السفارة تحت عنوان "استكشاف الفرص

عبدالوهاب عيسي الرشود الذي أعرب عن شكره وامتنانه لهذا التكريم والتقدير. وأكد الرشود أن المكانة الرائدة التي يتميز بها "ببتك" محليا وعالميا تعزز التزامه بالاضطلاع بدور إيجابي في تحفيز الاستثمار وتعزيز التعاون بين القطاع الخاص في البلدين وفتح مجال أرحب أمام كل من الشركات الكويتية

بتحضور الرئيس

التنفيذي لمجموعة

"ىىتك" بالتكليف

والإماراتية لتفعيل التعاون بينهما من خلال المزيد من المشروعات المشتركة والاستفادة من الفرص الإستثمارية المتنوعة التى تزخر بها دولة الكوتت، بما

يتناسب مع مكانتها على الخريطة الإقليمية كمركز مالى جاذب. واضاف أن "بيتك" بما

وقــدرات متنـوعـة في تمویل مشاریع کبری عديدة، بالاستناد إلى قاعدته الرأسمالية يمتلكه من إمكانيات وملاءته المالية الكبيرة،

وتصنيفه الائتماني القوي والتنوع الكبير في الحلول التمويلية التي يقدمهاوفقصيغشرعية معتمدة تتمتع بالمرونة

في إدارة التدريب والتطوير

عتبدالوهاب الخبيزي

انسعى دائماً كفريق واحد

في بنك بوبيان إلى أن

نكون مؤسسة مصرفية

حريصة على توظيف

وتدريب وتمكين موظفيها

لمساعدتهم على النجاح في

حياتِهم المُهنية، حيث نركزُ دائماً على تأهيل الكوادر

الوطنية وتدريبها للنجاح في الصناعة المصرفية

في جميع القطاعات

وأوضَح الخبيزي أن برنامج مدير العلاقات

المصرفية المعتمد من معهد

لندن للخدمات المصرفية

السفير الإماراتي متوسطا اللقطة الجماعية

والكفاءة، يعتبر الأقدر على الإضطلاع بدور الشريك الإستراتيجي لتمويل المشروعات التنموية الكبرى

يحتذى به للتعاون بين مؤسسات القطاع الخاص على مستوي منطقة الخليج العربي. وأشار الرشود إلى أن "بيتك" رائد في صناعة التمويل الإسلامي انطلاقا من منهج فكرى يستند إلى مجموعة من ألقيم المرتبطة بإسلوب عمله وتقاليد ممارساته المنضبطة والمهنية، حيث يعتمد في مساهماته على إدراك أهمية قطاع الشركات والمشاريع الكبرى في التنمية

الاقتصادية الشَّاملة. يذكر أن "بيتك" شارك في مُلتقى الشركات الأماراتية الذي نظمته السفارة الإماراتية بدولة الكويت ضمن إطار الحرص على دعم

الكويتية الإماراتية وتشجيع الفعاليات ودعمها لخلق نموذج الاقتصادية المتميزة مع إبراز دوره الرائد فى تمويل المشاريع الاستراتيجية التنموية. وهدف الملتقى إلى تنويع الشراكات التجارية ودعم نموها وتطورها في السوق الكويتي، واستكشاف الفرص الاستثمارية الواعدة التي من شأنها تحقيق النمو المستدام، مع توفير المساحة لتبآدل الأفكار والخبرات والتجارب المميزة.

وشهدالملتقى حضورا واسعا من قادة ومسؤولي القطاع الاقتصادي في الكويت والإمارات، ومشاركة 20 شركة من كبر*ي* الشركات الإماراتية فى القطاعين الحكومي

بنك بوبيان يطلق برنامج «مدير العلاقات المرفيةالعتمد»



وأضِاف الحمّاد "نؤكد دائماً حرص بنك بوبيان على تنمية وتطوير مهارات موارده البشرية خاصة فى إدارة الفروع المصرفية، كمًّا لا نَالو جهداً في سبيل توفير أفضل البرامج التدريبية لهم انطلاقاً من إحدى قيم البنك الرئيسية وهي التمكين ". وأوضح أن البنك يسعى دوما إلى اضافة كل ما هو جديد إلى قائمة الأكاديميات التدريبية بما ينعكس إيجابياً على خدمة عملائنا، حیث یعد برنامج مدیر العلاقات المصرفية المعتمد

فى إطار الفعاليات

الإنسانية التي تعكس

وتؤكد مفهوم العمل

الاجتماعي التطوعي، قام

البنك التجاري الكويتي

بتنظيم حملة للتبرغ

بالدم للموظفين في مقره

الرئيسي، وذلك بالتّعاون

مع بنك ألدم المركزي. وقد

شهدت الحملة مشاركة

عدداً كبيراً من الموظفين

الذبن تسابقوا إلى تلبية

هذا الواجب الإنساني

والتبرع بالدم، وذلك

بحضور رئيس مجلس

الادارة الشيخ أحمد دعيج

عملاء بنك بوبيان ".

-Certified Bank R " "lationship Manager برنامجاً مميزاً، بمعايير واختبارات دولية تهدف إلى تطوير أداء مديري العلاقات المصرفية الذين يتابعون حسابات العملاء من شريحة البلاتينيوم في الفروع بما ينعكس كلياً على توفير أفضل مستو بات الخدمة للعملاء، وما لذلك

أهمية البرنامج وعن البرنامج، أشار الحـمّـاد إلــي أنــه جـرى تصميمه وتنفيذه خصيصا لمديرى علاقات العملاء القائمين على إدارة العلاقات المصرفية مع عملاء بنك بوبيان من شريحة الخدمات المصرفية الخاصة والبريميوم

من أهمية لإدارة العلاقات مع العملاء وخدمتهم بشكل

وأكد الحمّاد أن بوبيان والبلاتينيوم للارتقاء بمهاراتهم وإيجاد منهجية كان له السبق على مدار السنوات الأخيرة في تنفيذ ثابتة في تقديم الخدمة العديد من المبادرات التي لعملاء بوبيان، كما يحرص تصقل مهارات موظفية البرنامج أيضا على الربط وتعزز من خبراتهم العلمية بين النظريات العلمية والعملية، مثل مبادرة والمارسة والتطبيق في Boubyan Business مجال تقديم الاستشارات School وهي بمثابة المألعة المختصة بالأسهم مظلة ينطوي تحتها العديد والصناديق الاستثمارية في من الأكاديميات والبرامج القطاع المصرفي الإسلامي. التدريبية والشهادات المهنية ونوه أن البرنامج يحتوى المتخصصة التي تهتم على مجموعة من المعارف بكل شريحة من الموظفين والأليات والاتجاهات وتهدف إلى تغيير المفهوم الحديثة في مجال تقديم التقليدي لتدريب وتطوير الاستشارات المالية من خلال الموارد البشرية وتساعد توظيف أدوات رئيسية في بناء القدرات الذاتية لهم لفهم احتياجات العميل بما يواكب التطورات التي وتقديم الخدمة بما يناسب يشهدها العصر الحالي، احتياجاته الشخصية وبما وهو ما يساهم بدوره في يعزز من مستوى رضا

عادل الحماد

". أهمية التدريب من حانبه قال مساعد المدير

زيادة الولاء بين الموظفين.

والتمويل يؤهل الموظفين إلى تقديم خدمة أفضل لعملاء بوبيان خاصة في مجال الأسهم والصناديق الاستثمارية بجانب استخدام لغة موحدة بين جميع أعضاء الفريق، ويحتوي البرنامج على عدة مراحل متتابعة واختبارات معتمدة ويشكل رحلة تعلم للمشاركين، متبنياً نهجاً فريداً في تقديم دورات تدريبية متخصصة في هذا المجال مع الربط بين النظريات العلمية والتطبيق العملى الصحيح في مجال خدمة عملاء البنك بشكل عام وعملاء شريحة البلاتينيوم بشكل خاص. يُذكر أن البرنامج تم تقديمه هذا العام من خلال مجموعتين بلغ إجمالي

المتدربين فيهما 30 موظفاً وبذلك يكون جميع مديري علاقات العملاء لهذه الفئة قد اجتازوا الاختبار وحصلوا على هذه الشهادة

لمرحلة ما قبل السلسلة "B"

شركة «ميريت» تغلق جولة تمويلية بـ 12 مليون دولار



أعلنت "مدريت"، الشركة الرائدة في

مجال الحلول التقنية وبرامج إدارة الولاء، إغلاق جولة تمويلية بقيمة 12 مليون دولار لمرحلة ما قبل السلسلة 'B بقيادة شركة "الاستثمار كابيتال آى كاب "، متحاوزة بذلك هدفها التمويلي السابق المقدر بخمسة ملايين دولار. شارك في جولة التمويل مستثمرو المرحلة الحالية من السلسلة "A"، وهما شركة Tech Invest Com و Fund Hambro Perks Oryx، وقد احتفت "ميريت" والبنك السعودي للاستثمار بهذه الشراكة الإستراتيجية خلال حفل التوقيع الذي أقيم مؤخرا في

فندق فورسيزونز الرياش. يُذكر أن "ميريت" قد أغلقت جولة تمويلية سابقة بقيمة 5 ملايين دولار أمريكي لمرحلة السلسلة " A " في عام Tech Invest Com، بمشاركة 2021 Fund, Impact46. Arzan VC Hambro Perks Oryx أبرز المستثمرين في المنطقة، ويسلّط الأنصار الحديد الضّوء على الجهود الحثيثة التى يبدلها فريق عمل الشركة و أعضاء مجلّس إدارتها.

أعلنت "ميريت" خلال الحفل عن مخططاتها لاطلاق سلسلة من التقنيات المبتكرة القائمة على الخبرات المكتسبة من البرامج التفاعلية المقدّمة لقاعدة عملائها. وقد حققت الشركة معدّل نمو تراكمي نسبته %60 خلال عام 2023، وشهَّدت زيادة هائلة في قاعدة إ مستخدميها بلغت نسبتها 80% تزامناً مع إطلاق أكثر من 100 برنامج في 20

تلتزم "ميريت" بتقديم خدمات قيّمة لعملائها الدوليين وشركاء برامجها على مستوى العالم عبر عملياتها القاَّئمة في أكثر من 160 دولة وتعاونها مع نحو 6،000 علامة تجارية. وتتمتع ميريت " بتأثير ملحوظ في المملكة العربية السعودية، إذ تمكنت الشركة من توزيع مليون مكافأة وهدية في عام 2023 فَقُط، وتطمح إلى مضَّاعفةً هذا الرقم بمقدار ثلاثة أضعاف خلال عام 2024. تحدثت الرئيس التنفيذي لشركة 'ميريت"، جولي باربييه لبلان، عنٍ نظرتها المستقبلية لأداء الشركة قائلة: "نحن متفائلون بمعدلات النمو التي تحققها شركة "مبرنت" على الصعيدينّ

الدولي والإقليمي، ولدينا أهداف مثيرة نتطلع إلى تحقيقها على مدار السنوات المقبلة. تفتخر الشركة بانخراطها المتزايد في البيئة التقنية المبتكرة التي تتمتع بها المملكة العربية السعودية، ونتوقع تحقيق مزيد من الانجازات بُفضُلُ المشاريع الْأَستراتيجية التي نعتزم إطلاقها هذا العام. ندرك وجود كمّ هائل من الفرص الاستثمارية، ونثق في قدرة برامجنا وحلولنا التفاعلية على مواكبة التطورات المستقبلية وتلبية احتياجات مستخدمينا. " وفي إطار حديثها عن إغلاق الجولة

التمويلية بنجاح، أعربت جولي عن سعادتها بتجاوز الأهداف التمويلية السابقة، وأثنت على سمعة ومكانة شركة" الاستثمار كأبيتال آى كاب"، الندراع الاستثماري للبنك السعودي للاستثمار، الفائزة بجائز "أفضل شركة لإدارة الاستثمار" في الملكة العربية ألسعودية لعام 2023 من قبل محلة World Finance. وأكدت جولي على الدور المحوري

للبنك السعودي للأستثمار باعتبارة مؤسسة مالية بارزة تمتلك سجلاً حافلاً بالإنجازات، حيث يعكس امتلاك البنك لشركة أمريكان إكسبريس السعودية دوره الحيوي في دفع عجلة تطوير القطاع المالي، ما يسهم في تعزيز معدلات النمو والتطوير التي تشهدها شركة "ميريت". ويُعد تمويل البنك السعودى للاستثمار لشركة "ميريت" أول استثماراته في إطار برنامج استوديو الشركات الناشئة الذي انطلق مؤخراً لمساعدة العملاء في إطلاق مبادرات جديدة في قطاعاتِ التكنولوجيا والتقنيات المالية مستفيدا من إمكانات البنك السعودي للاستثمار. من جانبه ألقى، الرئيس التّنفيذي للبنك السعودي للاستثمار، فيصل العمران، الضوء على استوديو المشاريع الناشئة قائلا: "يهدف هذا التعاون الاستراتيجي مع شركة "ميريت" إلى إطلاق حلول رقّمية مبتكرة في السوق المحلى. يبذل استوديو الشركات الناشئة التايع للبنك السعودي للاستثمار جهودا حثيثة لضخ استثمارات في التقنيات المبتكرة، وشركات التكنولوجيا المالية وإطلاق سلسلة من المبادرات في قطاعات التكنولوجيا المالية وبرامج الولاء ".

بالتعاون مع بنك الدم المركزي

العملاء بشفافية ومصداقية

تتناسب مع مستوى الخدمة

التي يقدمها بوبيان.

«التجاري» ىنظم حملة التبرع بالدم لموظفيه

الصباح وفريق الادارة تحتاج إلى الكثير من التنفيذية في البنك. وفى تعقيبها على تنظيم البنك لهذه الحملة، قالتُ نائب المدير العام لقطاع التواصل المؤسسى في البنك، أماني الورع: "لقدّ جاء تنظيم هذه الحملة بالتعاون مع بنك الدم المركزى انطلاقامن إيماننا بضرورة رفع مخزون الحدم الاستراتيجي لدى بنك السدم ومدّ يد العون والمساعدة للمرضى والمحتاجين والمستشفيات التي

وحدات الدم " وتابعت أمانى الورع مبينة أن البنك التجاري الكويتى يحرص على تكريس مفهوم العمل الاجتماعي التطوعي بين موظفيه بدعوتهم للمشاركة في العديد من الفعاليات الإنسانية والخيرية ومنها حملات التبرع بالدم، حيث قام قطاع التواصل المؤسسي بتوجيه رسائل للموظفين للمشاركة في هذه

الحملة، وساهمت هذه

تصريحها متوجهة بالشكر لمسؤولى بنك السدم المسركسزي الديس

وترسيخ مبدأ الشراكة المجتمعية للبنك وتعاونه مع المؤسسات الوطنية، ومن ضمنها بنك الدم المركزي، وجهوده في استدامة توفير وحدات الدم لتكون جاهزة لمن يستحقها من المرضى المحتاجين.

تعزيز وعيى الموظفين

حول ثقافة التبرع بالدم

واختتمت أماني الورع

بادروا بإرسال الفرق التمريضية والطبية التي أظهرت تعاوناً ومهنية عالية في فحص الراغبين في التبرع بالدم، متوجهة بالشكر لموظفى البنك الذين لم يتوانوا عن تلبية الدعوة وتوافدوا للتبرع بالدم، الأمر الذي ساهم بدون شك في إنجاح هذه الحملة وترجمة الدوافع الإنسانية والاجتماعية النبيلة للكوادر الوظيفية بالبنك التجاري.